

RESUMEN

El presente trabajo tiene como objetivo general analizar las implicaciones de las relaciones políticas y económicas entre Colombia y Venezuela sobre el comportamiento de la balanza comercial del sector industrial, ya que debido a su cercanía geográfica han mantenido un constante intercambio de bienes y servicios que han contribuido al desarrollo económico y social de ambas naciones, sin embargo, como consecuencia de la inestable relación diplomática es pertinente revisar el comportamiento de la balanza comercial del sector, el proyecto de investigación realizado fue de carácter descriptivo, se utilizó un cuerpo teórico y evidencia empírica existente referente a ello, haciendo un ejercicio de revisión y análisis documental, llegando como conclusión a lo siguiente: La base de la economía venezolana es la explotación petrolera, no obstante, después de la crisis en los precios del petróleo, el país tomó la decisión de reactivar otros sectores de la economía; Colombia y Venezuela han firmado diferentes acuerdos comerciales con el objetivo de impulsar el comercio entre ambas naciones, sin embargo, después de la firma del TLC entre Colombia y Estados Unidos, se generaron malestares por parte del gobierno de Hugo Chávez que lo llevaron a tomar la decisión de retirarse de la CAN, lo que generó un deterioro en el flujo comercial entre los dos países ya que el comercio entre estas dos naciones llegó a representar el 80% de los flujos en la Comunidad Andina. Luego decidieron firmar una declaración de principios de cooperación y un acuerdo de alcance parcial de naturaleza comercial con el fin de reactivar las relaciones políticas, económicas y diplomáticas. No obstante, aún se mantiene la tensión entre ambas naciones y los niveles de intercambio no se han podido recuperar.



UNIVERSIDAD DE CARTAGENA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
PROGRAMA DE ECONOMÍA



REMISIÓN DE PROYECTOS

FECHA : Cartagena, 7 de octubre de 2017.
DE : COMITÉ DE GRADUACIÓN
PARA : Doctor(es):
1). RAÚL FRANCISCO QUEJADA PÉREZ
2). ÁLVARO ANDRÉS ESCOBAR ESPINOZA

Cordial saludo:

Para su consideración y estudio remito a usted(es) proyecto(s) de Grado titulado(s): "IMPLICACIONES DE LAS RELACIONES POLÍTICAS Y ECONÓMICAS ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LA BALANZA COMERCIAL DEL SECTOR INDUSTRIAL".

AUTOR(AS) : MARGARETH ARRIETA GUZMÁN
LAURA ELIZABETH SALCEDO JIMÉNEZ

ASESOR(A) : JOSÉ ÁNGEL VILLALBA HERNÁNDEZ

Sírvase remitir el concepto respectivo marcando con una X los términos de:

APROBADO	<input checked="" type="checkbox"/>	NO APROBADO	<input type="checkbox"/>
APLAZADA	<input type="checkbox"/>	MERITORIA	<input type="checkbox"/>

Atentamente,


DEWIN PÉREZ FUENTES
Director
PROGRAMA DE ECONOMÍA

Reciben Evaluador(es):

FIRMA - FECHA

1. ÁLVARO ANDRÉS ESCOBAR ESPINOZA



P.D: El plazo máximo para la entrega de este concepto es hasta el día 22 de octubre de 2017.

Correcciones.



UNIVERSIDAD DE CARTAGENA
 FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
 PROGRAMA DE ECONOMÍA



REMISIÓN DE PROYECTOS

FECHA : Cartagena, 7 de octubre de 2017.
 DE : COMITÉ DE GRADUACIÓN
 PARA : Doctor(es):
 1). RAÚL FRANCISCO QUEJADA PÉREZ
 2). ÁLVARO ANDRÉS ESCOBAR ESPINOZA

Cordial saludo:

Para su consideración y estudio remito a usted(es) proyecto(s) de Grado titulado(s): "IMPLICACIONES DE LAS RELACIONES POLÍTICAS Y ECONÓMICAS ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LA BALANZA COMERCIAL DEL SECTOR INDUSTRIAL".

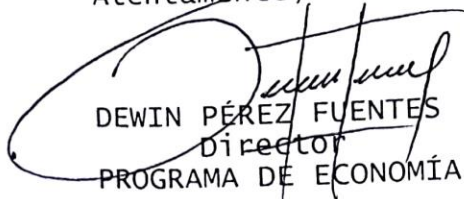
AUTOR(AS) : MARGARETH ARRIETA GUZMÁN
 LAURA ELIZABETH SALCEDO JIMÉNEZ

ASESOR(A) : JOSÉ ÁNGEL VILLALBA HERNÁNDEZ

Sírvase remitir el concepto respectivo marcando con una **X** los términos de:

APROBADO	<input checked="" type="checkbox"/>	NO APROBADO	<input type="checkbox"/>
APLAZADA	<input type="checkbox"/>	MERITORIA	<input type="checkbox"/>

Atentamente,


 DEWIN PÉREZ FUENTES
 Director
 PROGRAMA DE ECONOMÍA

Reciben Evaluador(es):

1. RAÚL F. QUEJADA PÉREZ


 FIRMA - FECHA

P.D: El plazo máximo para la entrega de este concepto es hasta el día 22 de octubre de 2017.

Correcciones.

Cartagena de indias, 23 de Septiembre de 2017

Señores
COMITÉ DE GRADUACION
Programa de economía
Facultad ciencias económicas
Universidad de Cartagena
Ciudad

Referencia:

ENTREGA DEL PROYECTO FINAL

Por medio de la presente les participo que he dirigido el desarrollo del presente Proyecto titulado

"IMPLICACIONES DE LAS RELACIONES POLÍTICAS Y ECONÓMICAS ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LA BALANZA COMERCIAL DEL SECTOR INDUSTRIAL" elaborado por los estudiantes del programa de economía LAURA ELIZABETH SALCEDO JIMENEZ identificada con el código 0431020013 Y MARGARETH ARRIETA GUZMÁN con el código 0430910051. Con el fin de presentarlo a su consideración y de los jurados para realizar las sugerencias y/o recomendaciones que consideren pertinentes en pro de mejorar la calidad académica del mismo.

Agradecemos de antemano su atención.

Atentamente,



JOSÉ VILLALBA HERNÁNDEZ

Asesor

Cartagena de indias, 23 de Septiembre del 2017

Señores

COMITÉ DE GRADUACION

Programa de economía

Facultad ciencias económicas

Universidad de Cartagena

Ciudad

Referencia:

ENTREGA DEL PROYECTO FINAL

Por medio de la presente hacemos entrega formal del Proyecto Final titulado **"IMPLICACIONES DE LAS RELACIONES POLÍTICAS Y ECONÓMICAS ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LA BALANZA COMERCIAL DEL SECTOR INDUSTRIAL"** Elaborado bajo la asesoría del docente José Villalba Hernández con el fin de someterlo a su aprobación y/o sugerencias que sean consideradas pertinentes para esta investigación.

Agradecemos de antemano su atención.

Atentamente,



Laura Elizabeth Salcedo Jiménez
CC 1.143.349.913 de Cartagena
Cod: 0431020013



Margareth Arrieta Guzmán
CC 1.047.443.317 de Cartagena
Cod: 0430910051

**IMPLICACIONES DE LAS RELACIONES POLÍTICAS Y ECONÓMICAS ENTRE
COLOMBIA Y VENEZUELA SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LA BALANZA
COMERCIAL DEL SECTOR INDUSTRIAL**

ARRIETA GUZMAN MARGARETH

SALCEDO JIMENEZ LAURA E.

UNIVERSIDAD DE CARTAGENA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
PROGRAMA DE ECONOMÍA
CARTAGENA DE INDIAS, D. T. Y C.

2017

**IMPLICACIONES DE LAS RELACIONES POLÍTICAS Y ECONÓMICAS ENTRE
COLOMBIA Y VENEZUELA SOBRE EL COMPORTAMIENTO DE LA BALANZA
COMERCIAL DEL SECTOR INDUSTRIAL**

ARRIETA GUZMAN MARGARETH

SALCEDO JIMENEZ LAURA E.

Proyecto de grado para optar el título de Economista

JOSE VILLALBA HERNANDEZ

ASESOR

UNIVERSIDAD DE CARTAGENA

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

PROGRAMA DE ECONOMÍA

CARTAGENA DE INDIAS, D. T. Y C.

2017

Contenido

INTRODUCCIÓN	11
1.1. DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA	13
1.1.1. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	15
1.2. OBJETIVOS	16
1.2.1. Objetivo General	16
1.2.2. Objetivos Específicos	16
1.3. JUSTIFICACIÓN	17
1.4. MARCO REFERENCIAL	18
1.4.1. Estado del Arte	18
1.4.2. Marco Teórico	23
1.4.2.1. La Integración económica	23
1.4.2.2. Teoría de las proporciones factoriales	23
1.4.2.3. Teoría de la Ventaja Comparativa de David Ricardo	25
1.4.2.4. Teoría Realista de las Relaciones Internacionales	25
- El Estado: actor racional en las relaciones internacionales	26
- Las relaciones internacionales como conflicto	27
- La centralidad del poder	28
1.4.3. Marco Conceptual	28
1.4.4. Marco Legal	30
1.5. DISEÑO METODOLÓGICO	31
1.5.1. Delimitación espacial	31
1.5.2. Delimitación Temporal	31
1.5.3. Método de Investigación	31
1.5.4. Fuentes de Información	32
1.5.5. Técnicas de Recolección de la Información	32
1.5.6. Técnicas de Análisis de la Información	33
1.5.7. Procedimiento	33
1.5.8. Operacionalización de las Variables	35
I. Aspectos Generales del Sector industrial de Colombia y Venezuela en el periodo 2000-2015.	36
1.1.1. República Bolivariana de Venezuela	37
1.1.2. República de Colombia	41
1.2. Colombia y Venezuela desde la óptica del sector industrial	45

1.3. Planes de Desarrollo de Venezuela (2000-2015)	46
1.4. Planes de Desarrollo de Colombia (2000-2015).	48
1.5. Colombia y Venezuela vistos desde el Foro Económico Mundial	50
II. Relaciones económicas entre Colombia y Venezuela en el marco de los acuerdos comerciales	53
2.1. Acuerdos comerciales y acontecimientos claves en las relaciones comerciales entre Venezuela y Colombia	53
2.1.1. Acuerdo de Complementación Económica N°59	53
2.1.2. Comunidad Andina (CAN)	54
2.1.3. Zona de Libre comercio (1991)	57
2.1.4. Tratado de Libre Comercio G-3 (1995)	58
2.1.5. Impacto del tratado de libre comercio de Colombia y Estados Unidos en las relaciones comerciales con Venezuela.	58
2.1.6. Declaración de Principios y Mecanismo de Cooperación (Venezuela – Colombia)	60
2.1.7. Acuerdo de Alcance Parcial de Naturaleza Comercial AAPNC N° 28 (2011).	62
III. Análisis del comportamiento de la balanza comercial entre Colombia y Venezuela y la dinámica de intercambio de bienes industriales entre ambas naciones en el periodo 2000-2015	64
3.1 El comercio entre Colombia y Venezuela	64
3.2 La estructura comercial	70
3.3 Efecto de la disminución de exportaciones de Colombia a Venezuela en las exportaciones de Colombia en el periodo 2007-2015	73
3.4 Participación del comercio exterior en las economías de Colombia y Venezuela	76
3.5 Tendencia del comportamiento de las ventajas comparativas reveladas de Colombia con Venezuela en el sector industrial	78
4. CONCLUSIONES	84
5. BIBLIOGRAFIA	86
ANEXOS	88
Anexo A. Exportaciones e Importaciones Industriales de Colombia	

Listado de Ilustraciones

Ilustración 1 Mapa Político República de Venezuela	37
Ilustración 2 Tasa de Desempleo República de Venezuela	38
Ilustración 3 Distribución de la población ocupada por sector de actividad económica	39
Ilustración 4 PIB Venezuela	39
Ilustración 5 Mapa Político Colombia	41
Ilustración 6 Tasa de Desempleo Colombia	42
Ilustración 7 Distribución de la población ocupada por sector de actividad económica	43
Ilustración 8 PIB Colombia	43
Ilustración 9 Colombia y Venezuela, Eficiencia del mercado de bienes según WEF 2006 A 2015	51
Ilustración 10 Colombia y Venezuela, Desarrollo del mercado financiero 2006 a 2015	52
Ilustración 11 Comercio Colombo-Venezolano	64
Ilustración 12 Importaciones de los principales socios comerciales de Venezuela.....	67
Ilustración 13 Composición de las exportaciones de Colombia a Venezuela	71
Ilustración 14 Composición de las exportaciones de Venezuela a Colombia	73
Ilustración 15 Variación de las exportaciones totales de Colombia	74
Ilustración 16 Variación de las exportaciones industriales de Colombia	75
Ilustración 17 Grado de apertura económica de Colombia, Venezuela y los países de Latinoamérica y el Caribe.....	77
Ilustración 18 Índice de ventajas comparativas reveladas de los productos industriales de Colombia hacia Venezuela	79

Listado de tablas

Tabla 1 Comercio Venezuela CAN	56
Tabla 2 Diversificación de las exportaciones de Colombia a Venezuela	72
Tabla 3 Coeficientes de apertura económica (sector industrial)	73

INTRODUCCIÓN

Colombia y Venezuela han sido socios comerciales por excelencia, para los exportadores colombianos esta cercanía ha favorecido los costos de producción, haciendo referencia exactamente a los costos de transporte, lo que ha permitido que sus productos entren al mercado venezolano con precios más competitivos. Estas ventajas están relacionadas con la aplicación de la teoría de la integración económica o ley aduanera, donde la ubicación geográfica entre Colombia y Venezuela les ha permitido tener un mayor nivel de intercambio comercial, dando paso a creación de comercio por parte de Venezuela que dejó de producir varios de sus productos y los sustituyó por importaciones provenientes de Colombia, aprovechando las facilidades de comercio y su especialización en el sector agrícola. Además, entre ambas naciones se había mantenido un alto nivel de intercambio comercial que generó una dependencia y complementación económica entre las dos naciones.

Sin embargo, en los últimos años esta relación comercial se ha visto perjudicada por el daño en las relaciones políticas y económicas de ambos países, diversas causas han sido el detonante para llegar al punto del congelamiento de las relaciones comerciales y el cierre de la frontera por decisión del gobierno venezolano. Esta situación afecta además del bienestar social de sus habitantes, la balanza comercial de ambos países. En ese orden de ideas, es importante para cada país mantener relaciones sanas y pacíficas principalmente con sus países vecinos, evitar cualquier tipo de conflicto que conlleve a una crisis económica entre ellos y por consiguiente la afectación del bienestar de cada uno de sus habitantes.

El presente trabajo de grado pretende mostrar la manera cómo será desarrollado el proyecto de investigación que busca analizar las implicaciones de las relaciones políticas y económicas entre Colombia y Venezuela sobre el comportamiento de la balanza comercial del sector manufacturero en el periodo 2000-2015. El cual será desarrollado en varias partes incluyendo la presente introducción, la descripción del problema que le precede y los objetivos que han sido planteados. Seguido a esto se encontrará la justificación de la presente investigación, el marco referencial que presenta los documentos, teorías, conceptos y leyes que respaldaran la investigación y el diseño metodológico que presenta además de las variables y características de las mismas, el procedimiento de cómo será desarrollada la investigación. Por último, se encontrará el cronograma y el presupuesto en el que se mostrará el tiempo y los costos estipulados para el desarrollo de la misma.

1.1. DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA

Colombia y Venezuela han mantenido a lo largo de los tiempos relaciones comerciales muy estrechas que les ha permitido el intercambio de bienes y servicios tendientes a dinamizar sus economías y generar bloques de desarrollo económico.

Sin embargo, causas de tipo diplomático, económico, político, entre otras, generaron en las relaciones bilaterales una creciente tensión entre los miembros de cada gobierno, parálisis de algunos macro proyectos binacionales, cierre de fronteras, amenaza sobre la estabilidad de los acuerdos de comercio subregional, cierre de puentes fronterizos y despliegue de tropas en la frontera que profundizaron el detrimento del escenario internacional entre los dos países y por consiguiente afectando la dinámica de la balanza comercial de diversos sectores económicos.

Después de treinta y tres (33) años como miembro de la Comunidad Andina de Naciones (CAN), en abril de 2006 Venezuela anunció su retiro unilateral debido entre otras razones a la firma del Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Colombia y Perú con Estados Unidos, marcando con su salida de la CAN un cambio significativo en la estrategia de integración regional. La firma del TLC de Colombia y Estados Unidos agrava la relación entre Colombia y Venezuela, quien de inmediato mostró su desacuerdo e inconformidad con la firma de este tratado manifestando la adopción de medidas restrictivas que inmediatamente afectarían los flujos comerciales binacionales, se produjo entonces el congelamiento de las relaciones comerciales entre ambos países provocando para Colombia una reducción en las exportaciones del 3,08% y del PIB de 1,01%. (Cardozo, 2013).

A pesar de la crisis, la balanza comercial se ha mostrado favorable para Colombia en los últimos años. Situación contraria hasta antes del inicio de nuestro periodo de estudio (1999), donde

las importaciones eran mayores a las exportaciones mostrando hasta ese año una balanza comercial deficitaria para nuestro país. Hasta el año 2003, el valor en exportaciones, aunque era superior al de Venezuela, era inferior a los \$1.000 millones de USD anuales, sin embargo, ya después de este año inició el proceso de crecimiento de las exportaciones liderado por las ventas de productos colombianos, con lo cual se ha consolidado una balanza comercial muy favorable a nuestro país, que para el año 2008 alcanzó una cifra de \$5117 millones de USD. Las compras de Colombia al vecino país, que hasta 1999 eran superiores a nuestras ventas, han venido disminuyendo a partir de 2006, lo que conllevó a que el gobierno venezolano sustituyera el comercio con Colombia llevando a cabo negociaciones con países como Argentina y Brasil, para compra de alimentos como carne, leche, arroz, maíz y soya y transferencia tecnológica para la producción de los mismos. (Banco de la Republica, 2010)

Por su parte, el panorama de Venezuela muestra cada vez más un deterioro en aspectos de tipo político, económico, social, fiscal, entre otros. Dados en gran medida por la lucha del poder, la crítica situación política que tiene dividida al país y que impacta de manera directa el contexto social del país. Además del impacto negativo que ha presentado el empleo, la escasez de productos básicos que además de un aumento de los precios (inflación) ha conducido al pueblo a hechos delictivos como robos, saqueos y desorden público. El desempeño del sector productivo no solo se ha visto impactado por la falta de materias primas, sino por los fuertes controles de los precios, falta de estabilidad jurídica, temor a la expropiación, regulaciones en contra de la inversión, cierre de fronteras y por supuesto, un deterioro en el clima de los negocios. Por esta razón, gran cantidad de empresas nacionales y multinacionales han optado por irse del país, y las que no se han ido están pensando en reducir o cerrar por completo la operación de sus plantas. (Asociación Nacional de Empresarios de Colombia (ANDI), 2016)

Teniendo en cuenta lo anteriormente planteado se hace necesario el desarrollo de esta investigación, en la que se pretende describir las implicaciones de las relaciones políticas y económicas entre Colombia y Venezuela sobre el comportamiento de la balanza comercial del sector industrial mediante un estudio de la evolución de las relaciones políticas y económicas entre ambos países, así como los acuerdos comerciales y la dinámica de intercambio.

De este modo, se procede a concretar la siguiente pregunta de investigación:

1.1.1. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

¿Cuáles han sido las implicaciones de las relaciones políticas y económicas entre Colombia y Venezuela sobre el comportamiento de la balanza comercial del sector industrial en el periodo 2000-2015?

.

1.2.OBJETIVOS

1.2.1. Objetivo General

Analizar las implicaciones de las relaciones políticas y económicas entre Colombia y Venezuela sobre el comportamiento de la balanza comercial del sector industrial.

1.2.2. Objetivos Específicos

1. Describir los aspectos generales del sector industrial de Colombia y Venezuela en el periodo 2000-2015.
2. Detallar las relaciones económicas entre Colombia y Venezuela en el marco de los acuerdos comerciales.
3. Analizar el comportamiento de la balanza comercial entre Colombia y Venezuela y la dinámica de intercambio de bienes industriales entre ambas naciones en el periodo 2000-2015.

1.3. JUSTIFICACIÓN

Colombia y Venezuela a lo largo de los años debido a su cercanía geográfica han mantenido un constante intercambio de bienes y servicios que han contribuido al desarrollo económico y social de ambas naciones. El desarrollo de esta investigación se justifica porque además de ser de gran importancia para la sociedad colombiana, pretende proporcionar soportes fundamentados que permitan identificar cuál ha sido el comportamiento de la balanza comercial del sector industrial como consecuencia de la inestable relación diplomática, asimismo describir los acuerdos comerciales entre estas naciones.

Es pertinente para la comunidad general, los centros de investigación y en especial a la Universidad de Cartagena, que se lleven a cabo estudios que guarden estrecha relación con los temas económicos que se encuentran al orden del día en el país, con el fin de poner al servicio de las autoridades competentes los resultados obtenidos en el proceso investigativo que permitan en un futuro establecer políticas que promuevan el desarrollo económico.

En este sentido esta investigación resulta pertinente porque sus resultados pueden ser utilizados por gremios públicos y privados, como soporte de creación de políticas y/o estrategias económicas que promuevan un balance positivo en la relación económica de Colombia con Venezuela, fortaleciendo así las relaciones de estos países y por consiguiente la mejora en sus balanzas comerciales.

En el ámbito académico es pertinente porque los resultados servirán de base para futuras investigaciones relacionadas con la temática aquí tratada, y pueden ser profundizados o actualizados a futuro por estudiantes, profesionales y docentes interesados en la temática.

1.4. MARCO REFERENCIAL

1.4.1. Estado del Arte

Banco de la Republica, 2014, en su documento de trabajo denominado “Crisis en la frontera”, examina las causas de la crisis económica en la frontera colombo-venezolana en Cúcuta como consecuencia de la devaluación del bolívar y el rompimiento de las relaciones comerciales binacionales. Los resultados de esta investigación indican que los desequilibrios políticos y cambiarios de Venezuela presentan un fuerte impacto sobre el desarrollo económico de Cúcuta, debido a la gran dependencia de este municipio por la economía del vecino país. Es así como surge la necesidad de generar políticas de desarrollo territorial y de emplear medidas que incorporen las necesidades propias del municipio que busquen lograr la independencia a la economía del vecino país, minimizando el impacto de los choques externos. Algunas de las medidas planteadas son de tipo tributario (exenciones tributarias) y medidas estructurales como aumentar la inversión pública en las zonas fronterizas, particularmente en las áreas de educación e infraestructura vial; que buscan, además, generar competitividad en el municipio de Cúcuta.

Beltrán & Afanador, (2011), en su artículo denominado: “Colombia y Venezuela: a repensar los acuerdos económicos para relanzar la integración bilateral”, hacen un balance de la integración colombo-venezolana destacando la importancia de los acuerdos económicos en la solución de los diferentes desacuerdos como: la seguridad en la frontera y la posición del vecino país ante la lucha de Colombia contra el narcotráfico. Coinciden en que los acuerdos comerciales siempre contribuyen a disminuir los agitados panoramas políticos, promueven la integración bilateral y comercial, dado el caso para acuerdos como la zona de libre comercio 1991, el mercado común 1995 y los de complementación económica en los esquemas regionales como la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) o la Comunidad Andina (CAN). Concluyen entonces

que las “Comisiones Bilaterales” han servido para componer y mejorar las relaciones políticas y dirigir la integración a otros asuntos económicos, sociales y el propio desarrollo fronterizo, lo que facilitaría la búsqueda y atracción de nuevos mercados para ambos países. Igualmente, refiriéndose también a los encuentros presidenciales, concluyen que después de los acontecimientos políticos se conduce hacia una agenda diplomática favorable que termina en nuevos convenios comerciales.

Briceño, 2009, en su artículo denominado “Venezuela y Colombia: dimensiones de una crisis diplomática, sus repercusiones en las fronteras y la integración”, menciona que resulta normal que en los 2.200 kilómetros de longitud que tiene la frontera colombo-venezolana, se presenten problemas. Sin embargo, expone que para el caso de Venezuela las consecuencias se ven agravadas por las condiciones particulares de Colombia, la cual durante años ha convivido con la presencia de grupos insurgentes como la guerrilla, el paramilitarismo y el narcotráfico, lo cual conlleva a que las relaciones entre ambos países se tornen tensas. Este artículo buscando exponer una visión actualizada de la problemática fronteriza colombo-venezolana y sus perspectivas de integración concluye que los problemas siguen vigentes, por un lado el gobierno colombiano con el apoyo de los Estados Unidos, a través del ahora Plan Patriota; y por el otro lado el gobierno venezolano al darle reconocimiento de beligerancia política a las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (FARC); provoca que las relaciones políticas y económicas entre ambos gobiernos se tornen tensas en una perspectiva de amor. Propone, además que se deben reivindicar las fronteras como territorios de encuentro e integración.

Esguerra, Montes, Garavito, & Pulido, (2010) en su estudio denominado: “El comercio Colombo-venezolano: características y evolución reciente”, plantean la hipótesis de que la economía colombiana por su estructura de protección a las actividades productivas de consumo, se ha especializado en exportar principalmente bienes de consumo que son los que vende a

Venezuela. El periodo de estudio comprendido entre 1995-2009, les permite describir la evolución, las características y el comportamiento del comercio Colombo-venezolano, buscando identificar el grado de vulnerabilidad de las economías colombiana y venezolana frente al cierre de la frontera. Este es un factor que hace muy difícil en el corto plazo la sustitución de estas ventas a otros mercados que no demandan bienes de consumo colombianos a los precios que se venden en el vecino país. Estos planteamientos fueron verificados por medio de una serie de modelos econométricos pretendían medir la vulnerabilidad de las economías nacionales y regionales a los flujos de comercio con Venezuela, evidenciando así que el comercio que se desarrolló en momentos de auge del periodo en estudio, fue producto de la “desviación”, más que “creación” de comercio, siendo así, el comercio dado entre ambos países, quedaba a consideración del gobierno en turno y podía ser sustituido con cualquier otro país, generando para el caso de Colombia disminución en las exportaciones y en Venezuela desabastecimiento e incremento en su inflación.

Gutiérrez, A. (2002), en un artículo acerca de la integración económica entre Venezuela y Colombia: Balance y perspectivas, el autor realiza un balance en materia comercial de los logros y dificultades que ha tenido el proceso de integración bilateral, en un contexto marcado por la globalización, las posibilidades del inicio de un acuerdo de libre comercio entre la Comunidad Andina (CAN) y el MERCOSUR y la inserción de los países miembros de la CAN en el Tratado de Libre Comercio de las Américas (ALCA). En este estudio, el autor encuentra que la creación de comercio entre Colombia y Venezuela a partir de 1992 tuvo un efecto positivo sobre el comercio bilateral. Sin embargo, la inestabilidad y volatilidad de las economías es una traba no arancelaria que obstaculiza el comercio bilateral, además las decisiones políticas del gobierno venezolano a partir de 1999 que han generado un deterioro en el intercambio comercial que tienen las dos naciones. En consecuencia, el futuro de las relaciones entre Colombia y Venezuela dependerá en

gran medida de la voluntad política de ambos gobiernos, así como de las repercusiones del crecimiento económico sostenido y la disminución de la volatilidad económica que se traslada a los intercambios.

Jiménez, 2008, en su artículo “La frontera colombo-venezolana: una sola región en una encrucijada entre dos estados”, plantea el problema de la percepción de las tensiones políticas y económicas colombo-venezolanas de 2005-2008 por los actores comerciales de la frontera común y sus respuestas a ellas. Basa su artículo sobre resultados de entrevistas realizadas entre julio y agosto de 2008 a un grupo de actores en las ciudades de Cúcuta, Ureña y San Antonio: empresarios, gerentes, directores de cámara de comercio, administradores de aduana y al presidente de cámara internacional de transporte del área. Dentro de sus conclusiones, se resalta que el cubrimiento mediático de las crisis políticas y económicas de enero de 2005 y 2008 ha sido sobredimensionado, que la reacción de los actores a los cambios del entorno ha sido estratégica y operativa y que la percepción de pérdidas originadas por los cierres y tensiones fronterizas ha sido más visible en el caso venezolano que en el colombiano.

Olaya, A. (2009), realizó un estudio sobre las relaciones comerciales entre Colombia y Venezuela entre 2004 a 2008. En la cual hicieron una descripción de los antecedentes de las relaciones comerciales y los procesos de integración bilaterales, teniendo en cuenta el marco institucional que rige en la Comunidad Andina de Naciones (CAN) para analizar la evolución de las relaciones comerciales colombo-venezolanas en función de sectores y flujos comerciales y por último determinar la relación entre dinámicas comerciales y políticas comerciales colombo-venezolanas. Para lo cual se basaron en un análisis cualitativo de toda la bibliografía concerniente al tema.

Por tanto, en el estudio se determinó que las relaciones comerciales entre ambas naciones han sido beneficiosas permitiendo un crecimiento y avance a lo largo del tiempo, por lo que se considera que Colombia y Venezuela son el eje principal de la CAN. Sin embargo, con las crisis diplomáticas entre estas naciones, estos lazos de intercambios comerciales se pueden ver afectados en ambas naciones trayendo consigo afectaciones en sus economías.

Quiroz, M. (2012), en su documento de investigación Colombia y Venezuela, integrados y disueltos: Una mirada a las dos últimas décadas de relaciones económicas y de comercio binacional, explica las relaciones económicas entre Colombia y Venezuela.

Abordando inicialmente los antecedentes conceptuales y coyunturales que describen los principales sucesos acaecidos en los dos países durante el tiempo anterior al período de análisis. Seguido a esto, examina las fases de integración económica, seguidas por los grupos de países incorporados en este tipo de procesos. Posteriormente, se hace un recuento de la integración regional como un procedimiento en el cual los Estados de ambos países establecen acuerdos de cooperación (Comunidad Andina y el Grupo de los Tres), buscando beneficios económicos; finalmente realiza una descripción de la evolución de las relaciones comerciales y políticas binacionales, así como un recorrido acerca del desarrollo del comercio bilateral.

Dentro de las conclusiones, se destaca que Colombia y Venezuela mostraron durante el período de estudio semejanzas en su grado de apertura, el tamaño de su población, los niveles de crecimiento y desarrollo económico, y un mismo contexto legal, institucional y de políticas supranacionales que favoreció la toma de decisiones, así como la ampliación y la profundización del comercio mutuo. La única diferencia a destacar son las distintas preferencias políticas basadas en factores culturales, históricos e ideológicos de los mandatarios de turno.

1.4.2. Marco Teórico

En este apartado, abordaremos las teorías sobre las cuales esta soportada la temática en estudio:

1.4.2.1. La Integración económica

La integración es proceso complejo, que genera impacto no solo en el ámbito económica, sino también políticas, jurídicas y sociales de gran alcance. La Integración económica podría definirse como un proceso mediante el que un grupo de países eliminan determinadas barreras económicas entre ellos. La forma más elemental de integración la constituyen los Acuerdos Comerciales Preferenciales, que suponen la concesión por parte de un país de determinadas ventajas comerciales a ciertos productos procedentes de otro país o grupo de países.

El proceso de globalización que han venido adelantando la gran mayoría de los países, ha venido acompañado en materia económica de un sin número de acuerdos comerciales gestionados por cada gobierno, que buscan además de penetrar nuevos mercados fortalecer la economía de cada país, esto ha hecho necesario la modernización de diversos sectores como el transporte, las tecnologías de la información, sector cultural, turístico, entre otras. Esto ha obligado además del fortalecimiento y mantenimiento de relaciones internacionales multidisciplinarias, la cooperación entre los países. Lo cual ha implicado la correlación entre ciencias como el derecho, la política y la economía en cada país. (Maesso, 2011)

1.4.2.2. Teoría de las proporciones factoriales

La Teoría Heckscher-Ohlin fue desarrollada por dos economistas suecos, Eli Heckscher y Bertil Ohlin, este último recibió el premio Nobel de Economía en 1977. Esta teoría es derivada de la teoría de las ventajas comparativas de David Ricardo, pero a diferencia del Modelo Ricardiano el

trabajo no es el único factor de producción, sino que existen otros adicionales que en conjunto ayudan a entender el comercio internacional.

El modelo teórico de Heckscher-Ohlin expresa que existen otros factores ó recursos adicionales que los países pueden explotar ó desarrollar con mayor eficiencia para la producción de distintos bienes, los cuales posteriormente serán intercambiados por medio de acuerdos de tipo comercial.

Así pues, este modelo hace una relación importante entre la abundancia y la intensidad, entendiendo por abundancia la cantidad de recursos que se tengan para que estos sean los factores de producción; y por intensidad la tecnología de producción usada para producir los bienes, esta tecnología según la teoría se usa en los factores de producción.

En suma, el modelo busca demostrar que los países entre los que exista intercambio comercial deben tender a especializarse en la producción de aquellos bienes en los cuales utiliza de modo intensivo el factor de producción que tenga con mayor abundancia; se puede entender por factor de producción ó recurso para producir mercancías y servicios, por ejemplo, el trabajo y el capital.

Lo ideal es que los países importen los bienes en los que el factor productivo en su propio país es más escaso y que exporten los productos en los que tienen un factor productivo en abundancia.

En realidad, las diferencias que existan en los recursos generan el comercio internacional, pues estos son su única fuente.

El programa de liberación comercial descrito con anterioridad se puede entender desde el modelo planteado por Eli Heckscher y Bertil Ohlin como la puesta en práctica de una negociación elaborada desde el análisis de los factores de producción en los cuales cada país tiene en

abundancia, de tal forma en los productos negociados se ha determinado importar aquellos bienes en los que los factores productivos son escasos. (Barrera, 2005)

1.4.2.3. Teoría de la Ventaja Comparativa de David Ricardo

La Teoría de la ventaja comparativa de David Ricardo se formula como respuesta a la Teoría de la ventaja absoluta de Adam Smith. Ricardo, indica que, si un país tiene desventajas absolutas en la producción de bienes, en algunos de ellos esas desventajas serán menores, es decir existirán ventajas relativas o ventajas comparativas. Explica su teoría por medio de los precios relativos de los bienes, la diferencia en los precios relativos de los bienes entre los países constituye la base de las actividades comerciales entre ellos con beneficios mutuos. Aquel país que tenga menor precio relativo de un bien (X) comparado con otro país, tiene ventaja comparativa en dicho bien (X) y por consiguiente debe especializarse en la producción y exportación del bien (X) de su ventaja comparativa. Pero a medida que el país se especializa en la producción del bien (X) de su ventaja comparativa y aumente su producción, incurrirá en costos de oportunidad crecientes, lo que hará que los precios relativos del bien (X) tiendan a igualarse en ambos países. La base de la ventaja comparativa se fundamentaba en la diferencia en la productividad de la fuerza del trabajo. (García)

1.4.2.4. Teoría Realista de las Relaciones Internacionales

La teoría realista fue propuesta por Hans Morgenthau, es conocida a nivel mundial como el paradigma tradicional del sistema internacional se fundamenta en siguientes principios

- 1) Las naciones-estado, en un sistema "centrado en los estados", son los agentes -clave;
- 2) La política interna puede separarse claramente de la política -exterior;
- 3) La política internacional es una lucha por el poder en un entorno anárquico;

4) Hay gradaciones de capacidades entre las naciones-estado -grandes potencias y estados menores- en un sistema internacional descentralizado de estados que poseen igualdad legal o soberanía.

- El Estado: actor racional en las relaciones internacionales

Según la teoría del modelo de Morgenthau, el Estado es el actor por excelencia en el sistema internacional contemporáneo, la cual ha sido estudiada en mayor profundidad por John Vásquez. Este autor se dedicó a hacer un análisis textual de la obra de Morgenthau que le permite determinar los dos elementos destacables en su estatocentrismo. Uno de estos elementos afirma que el Estado es el único actor digno de consideración en un medio, como el sistema internacional, de carácter político mientras que en la época moderna el Estado es la forma histórica de organización del ejercicio del poder en las relaciones internacionales.

Morgenthau tenía una concepción estatocéntrica que situaba en la base de sus categorías de análisis (interés nacional y equilibrio del poder), ya que las mismas están fundamentadas en el fenómeno estatal.

Por lo tanto, cuando Morgenthau describe el equilibrio del poder lo hace en los siguientes términos:

“El deseo de poder, del que participan muchas naciones, cada una procurando mantener o destruir el statu quo, conduce por necesidad a la configuración de lo que se ha llamado el equilibrio del poder.”

Con base a lo anterior, se puede deducir que el equilibrio del poder resulta de la acción exterior de los Estados. Así el fenómeno estatal se ubica en la base del modelo de Morgenthau.

El interés nacional que se ubica en el segundo elemento de análisis se debe tener presente de manera inmediata el fenómeno del Estado-nación, ya que, en el interés nacional se plantea de modo prioritario la existencia y supervivencia de dicho fenómeno.

Un Estado que además se caracteriza por ser un actor racional. De ahí que, la política exterior del Estado guiada por el interés nacional sea previsible: la racionalidad de la acción lo posibilita.

La referencia de Morgenthau a la supervivencia del Estado como objetivo de una política exterior racional lleva a tratar la segunda cuestión anunciada en relación con el estatocentrismo: la relativa al carácter histórico del Estado como actor en las relaciones internacionales. Ya se ha avanzado la idea de que el estatocentrismo no tiene para Morgenthau un valor permanente.

- Las relaciones internacionales como conflicto

La naturaleza conflictiva de las relaciones internacionales es la segunda premisa desarrollada dentro del modelo realista de Morgenthau. Según el autor, la sociedad internacional se basa en dos factores esenciales: la multiplicidad de unidades y el antagonismo existente entre las mismas.

La idea de antagonismo entre los Estados que conforman el sistema lleva a Morgenthau, no concibe la posibilidad de tener un orden político estable, una paz permanente, ni un orden legal viable en las relaciones internacionales sin la existencia de un gobierno.

A partir de esta afirmación, Morgenthau introduce dos cuestiones importantes en su teoría: 1) La distinción entre política interior y política internacional, y 2) El carácter anárquico de las relaciones internacionales.

Así, en este apartado Morgenthau, coincide mucho con los principios establecidos por Raymond Aron (uno de sus principales críticos), quien afirma que existe una diferencia esencial entre política interior y política exterior.

- La centralidad del poder

La última premisa mencionada por el autor hace referencia a la centralidad del poder en el modelo de Morgenthau. En otras palabras, hace referencia a la obtención de poder como objetivo único de la acción política. Esta premisa está basada en las características analíticas del realismo político. Concretamente en su concepción de la esfera política como esfera autónoma, al margen de las restantes facetas de la realidad. Ello confiere al realismo político pretensiones de teoría racional.

Todas las premisas del modelo de Morgenthau tienen un elemento común a entre ellas: que hace referencia a la imagen explicativa del autor. Kenneth N. Waltz, uno de los máximos representantes del realismo estructural de los ochenta, escribía en 1954 un estudio sobre los orígenes de la guerra que ya es un clásico. En su *Man, the State and War*, el citado autor presentaba en forma de tres imágenes diferenciadas las teorías existentes sobre el origen de los conflictos internacionales ligadas, respectivamente a:

- 1) La naturaleza humana;
- 2) La estructura interna de los Estados, y
- 3) La anarquía internacional. (Barbe)

1.4.3. Marco Conceptual

- *Exportación*: “Operación que supone la salida legal de mercancías de un territorio aduanero hacia una Zona Franca Industrial o a otro país, y que produce como contrapartida un ingreso de divisas” (DANE, 2002).

- *Importación:* “Es la introducción de mercancías de procedencia extranjera al territorio aduanero nacional. También se considera importación la introducción de mercancías procedentes de Zona Franca Industrial de Bienes y de Servicios, al resto del territorio aduanero nacional” (DANE, 2002).
- *Balanza Comercial:* “Parte de la balanza de pagos que registra solo las transacciones de bienes de un país con el resto del mundo, durante un periodo determinado. Cuando el valor de las importaciones excede el valor de las exportaciones se dice que la balanza comercial está en déficit; cuando ocurre lo contrario, se dice que la balanza comercial tiene superávit” (DANE, 2002).
- *Acuerdos comerciales:* Acuerdos que permitieran disminuir o eliminar las restricciones al comercio existentes entre los países (Biblioteca Virtual Banco de la república).
- *Relaciones políticas y económicas:* Son los vínculos formales que mantienen entre sí los Estados y otros sujetos de derecho internacional, que se autorizan recíprocamente la existencia de misiones permanentes destinadas a cumplir funciones políticas y económicas (Roncati, 1989).
- *Sector industrial:* El sector industrial o secundario es el conjunto de actividades que implican la transformación de materias primas a través de los más variados procesos productivos. Normalmente se incluyen en este sector la siderurgia, las industrias mecánicas, la química, la textil, la producción de bienes de consumo, bienes alimenticios, el hardware informático, etc. Este sector comprende todas las

actividades económicas de un país relacionadas con la transformación de materias primas y otros tipos de bienes o mercancías.

- *Crecimiento económico*: Proceso sostenido en el que los niveles de actividad aumentan constantemente reflejándose en el aumento porcentual del Producto Interno Bruto (PIB) o el Producto Nacional Bruto (PNB) en un periodo determinado, considerado entonces como un cambio cuantitativo o expansión de la economía de un país.

1.4.4. Marco Legal

- *Acuerdo de Cartagena (Pacto Andino)*

Acuerdo comercial que buscaba formar un programa de política común inicialmente en el año 1969 entre: Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú (posteriormente Venezuela), en el que se plasmaron diversos objetivos como: promover el desarrollo equilibrado y armónico de los países miembros en condiciones de equidad, acelerar el crecimiento por medio de la integración y la cooperación económica y social, impulsar la participación en el proceso de integración regional con miras a la formación gradual de un mercado común latinoamericano y procurar un mejoramiento constante en el nivel de vida de sus habitantes (Biblioteca Virtual Banco de la República).

- *Tratado de Libre Comercio G-3*

Acuerdo comercial firmado en el año 1989 entre Colombia, México y Venezuela en el que se establecieron objetivos como: “reglas claras y de beneficio mutuo para el intercambio comercial, garantizar un acceso amplio y seguro a los tres mercados por medio

de la eliminación gradual de los aranceles, así como fortalecer los lazos de amistad y cooperación entre los países miembros” (Biblioteca Virtual Banco de la república).

- *Acuerdo de Alcance Parcial*

Acuerdo firmado entre Colombia y Venezuela en el año 2006, con el objetivo principal de mejorar los niveles de bienestar de ambos países que

permitiera estimular el desarrollo de las complementariedades de ambas economías impulsando así el crecimiento y equilibrio de nuestro intercambio comercial. Con este acuerdo se esperaba reactivar y dinamizar el comercio bilateral en busca de la recuperación de un mercado como el de Venezuela, socio comercial natural de Colombia (Ministro de Comercio, Industria y Turismo, 2012)

1.5. DISEÑO METODOLÓGICO

1.5.1. Delimitación espacial

Esta investigación se enmarca en el territorio colombiano y venezolano.

1.5.2. Delimitación Temporal

Esta investigación comprende el periodo de estudio 2000-2015.

1.5.3. Método de Investigación

Esta investigación se basará en un estudio descriptivo, ya que hará una caracterización de un problema de interés para lo cual utilizará unas teorías y variables previamente definidas. A pesar de ser uno de los niveles más sencillos de la investigación, resulta fundamental, pues aporta

las primeras observaciones sobre las cuales se basarán estudios que posteriormente darán la explicación y causa del fenómeno.

Además, será de tipo correlacional, ya que mediante el análisis y medición de diferentes variables se establecerán los niveles de relación e influencias sobre ellas. Así también se podrán construir índices que permitan medir las dinámicas del comercio entre Colombia y Venezuela.

1.5.4. Fuentes de Información

En el desarrollo de esta investigación se emplearán fuentes de información de tipo secundario de las que se obtendrán datos cuantitativos y datos cualitativos de las variables a estudiar. Los datos cualitativos se obtendrán de documentaciones como artículos y libros especializados, tesis de grado, bases de datos; por su parte los datos cuantitativos se obtendrán de entidades oficiales como la Organización Mundial del Comercio, Banco Mundial, Bando de la República, DANE, entre otras importantes entidades claves para el desarrollo de la investigación.

1.5.5. Técnicas de Recolección de la Información

Para la recolección de la información necesaria para el desarrollo de esta investigación, inicialmente se visitará la Biblioteca de la Universidad de Cartagena, incluida las revistas científicas con las que cuentan acceso los estudiantes y egresados de la universidad y se revisará toda la información allí registrada relacionada con la temática en estudio, seguido a esto, utilizaremos los sitios web de las entidades a consultar y sus bases estadísticas, para lo cual se hará necesario la revisión profunda y constante de los mismos durante el periodo en el que desarrollaremos la investigación.

1.5.6. Técnicas de Análisis de la Información

Para analizar la información, en primer lugar, se recolectará la información cualitativa y se organizará según el orden que se pretende desarrollar. Para esto se hace necesario el estudio al material bibliográfico previamente recolectado. Segundo, se pretende organizar y presentar gráficamente la información cuantitativa, mediante la elaboración de gráficos, tablas e ilustraciones que faciliten transmitir los resultados obtenidos. Por último, se mostrará el documento final en el que se presentarán las consecuencias que sobre el comportamiento de la balanza comercial de Colombia y Venezuela, han tenido las crisis dadas en el periodo 2000-2015.

1.5.7. Procedimiento

Para el desarrollo de la presente investigación se hará uso del análisis de la estadística descriptiva y la correlacional teniendo en cuenta los alcances de los objetivos planteados inicialmente.

En la técnica descriptiva se analizará la dinámica de las relaciones políticas y económicas de Colombia y Venezuela entre el año 2000 al 2015, en ese sentido se describirá como las decisiones de cada uno de los países afectaron la economía y el intercambio de ambas naciones. Además, se detallarán los acuerdos comerciales suscritos entre Colombia y Venezuela en el periodo de estudio, permitiendo conocer bajo que parámetros se dieron dichos acuerdos, que sectores fueron favorecidos y cuales desfavorecidos; de manera general, se podrán observar cuáles han sido las ventajas y desventajas para cada país después de la puesta en marcha de los acuerdos comerciales. Por otro lado, el análisis del impacto de las relaciones políticas y económicas en la balanza comercial, se construirán varios índices de comercio exterior que permitan determinar el dinamismo del intercambio de bienes manufactureros entre Colombia y Venezuela.

1) Coeficiente de apertura económica

Indicador de per cápita: $(X_i + M_i) / N_i$

Indicador de apertura: $(X_i + M_i)/PIB_i$

Donde

X_i = Exportaciones del país i

M_i = Importaciones del país i

N_i = Población del país i

PIB_i = Producto Interno Bruto del país i

2) Grado de concentración y/o diversificación en el nivel de productos con mayor incidencia en el total de las exportaciones

$$GCD = \sum \frac{X_{ik}}{X_{it}} * 100$$

Donde

X_{ik} = Exportaciones de los principales productos k del país i

X_{it} = Exportaciones totales del país i

1) Ventajas comparativas reveladas

$$IVCR_{it}^k = \frac{X_{ijt}^k - M_{ijt}^k}{X_{iwt} + M_{iwt}}$$

Donde

X_{ijt}^k = Exportaciones del producto k realizadas por el país i al mercado j en el año t

X_{iwt} = Exportaciones del producto k realizadas por el país i al mundo (w) en el año t

M_{ijt}^k = Importaciones del producto k realizadas por el país i al mercado j en el año t

M_{iwt} = Importaciones del producto k realizadas por el país i al mundo (w) en el año t

1.5.8. Operacionalización de las Variables

Variable	Indicador	Fuente
Crecimiento Económico	PIB	Organización Mundial del Comercio Banco Mundial Banco de la Republica Banco Central de Venezuela Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE Instituto Nacional de Estadística INE
Desempleo	Tasa de Desempleo	Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE Instituto Nacional de Estadística INE
Inflación	IPC	Organización Mundial del Comercio Banco Mundial Banco de la Republica Banco Central de Venezuela Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE Instituto Nacional de Estadística INE
Exportaciones	Exportaciones de Bienes y Servicios	Organización Mundial del Comercio Banco Mundial Banco de la Republica Banco Central de Venezuela Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE Instituto Nacional de Estadística INE
Importaciones	Importaciones de Bienes y Servicios	Organización Mundial del Comercio Banco Mundial Banco de la Republica Banco Central de Venezuela Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE Instituto Nacional de Estadística INE
Balanza Comercial	Balanza Comercial de Bienes y Servicios	Organización Mundial del Comercio Banco Mundial Banco de la Republica Banco Central de Venezuela Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE Instituto Nacional de Estadística INE

I. Aspectos Generales del Sector industrial de Colombia y Venezuela en el periodo 2000-2015.

En Colombia, el sector industrial, las estrategias para el desarrollo y la formalización empresarial están sujetas al Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, el cual coordina la competitividad y la innovación del sector mediante el Sistema Nacional de Competitividad, Ciencia, Tecnología e Innovación (SNCCTeI) definido como el conjunto de leyes, políticas, estrategias, metodologías, técnicas y mecanismos, que implica la gestión de recursos humanos, materiales y financieros de las entidades de la administración pública en coordinación con los del sector privado, así como las entidades del Estado responsables de la política y de la acción en los temas relacionados con la política competitividad, productividad e innovación. El Ministerio coordina además, las estrategias transversales que impulsan el sector como: la internacionalización y el acceso a nuevos mercados, la innovación, promoción de inversión, inclusión social, formalización empresarial, entre otras y las estrategias sectoriales como el Programa de Transformación Productiva (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, 2017).

Por su parte, la industria venezolana está coordinada por el Ministerio del Poder Popular de Economía y Finanzas, que hasta el 2014 se denominó Ministerio del Poder Popular de Economía, Finanzas y Banca Pública. El cierre de la planta de Reficar; la caída en las exportaciones, resultado de la desaceleración mundial; la persistencia de los problemas de contrabando e informalidad, y, las grandes limitantes que tenemos en competitividad fueron algunos de los hechos que afectaron el resultado de la industria colombiana en el último año del periodo en estudio. Por su parte Venezuela, para ese mismo año se encontró sumergido en una incertidumbre política que desencadenó una fuerte crisis socio-económica, sumado a la escasez de productos en los supermercados, el cierre de un sinnúmero de farmacias, el cierre

de la frontera con Colombia afectó a empresarios y hogares la inflación tocando niveles del 190% y con el agravante de que no hay claridad sobre las estadísticas oficiales (ANDI, 2015).

1.1. Aspectos geográficos y económicos

1.1.1. República Bolivariana de Venezuela

El país suramericano República Bolivariana de Venezuela al 2015 contaba con una población total de 31.155.134 habitantes gobernados por el actual presidente Nicolás Maduro Moros.

Posee una superficie total aproximada de 91.205ha, de las cuales 88.205ha corresponden a la superficie terrestre y 3.000ha corresponden a aguas continentales. (Ilustración 1)

Ilustración 1 Mapa Político República de Venezuela



Fuente: Recuperada de https://www.google.com.co/search?rlz=1C1RLNS_esCO717CO719&biw=1137&bih=548&tbn=isch&sa=1&btnG=Buscar&q=venezuela+mapa#imgrc=DT9UO7Cr1pM-PM, el 20 de agosto de 2017

La tasa más alta de desempleo fue del 18% en el año 2003, la cual fue atribuida en parte al Paro Petrolero de Venezuela, que se presentó a finales del 2002 y finalizó en febrero de 2003, ocasionando además de un sin número de consecuencias económicas para el país, la mayor tasa de desempleo de los últimos 15 años, pues además de presentarse un despido masivo en PDVSA

(Petróleos de Venezuela), muchas empresas pequeñas y medianas se vieron obligadas a cerrar debido a la escasez de alimentos y gasolina después del paro. (Ilustración 2)

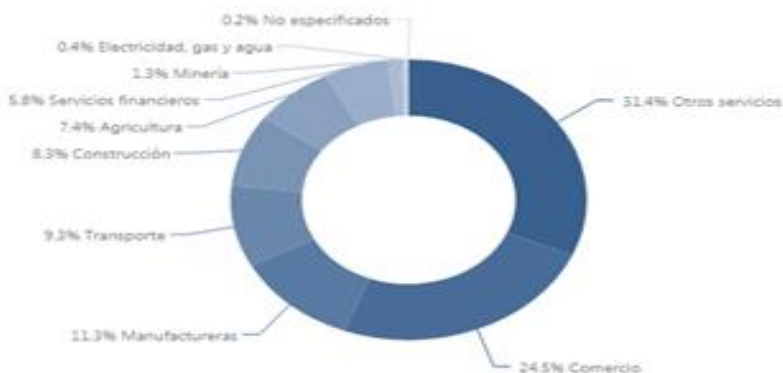
Ilustración 2 Tasa de Desempleo República de Venezuela



Fuente: Elaboración propia del autor con información de la CEPAL.

Del total de la población ocupada, la gran mayoría se dedicaba a actividades relacionadas con los servicios (31.4%), con el comercio (24.5%) y con la manufactura (11.3%) y el 7,4% se dedicaba a actividades relacionadas con la agricultura. (Ilustración 3)

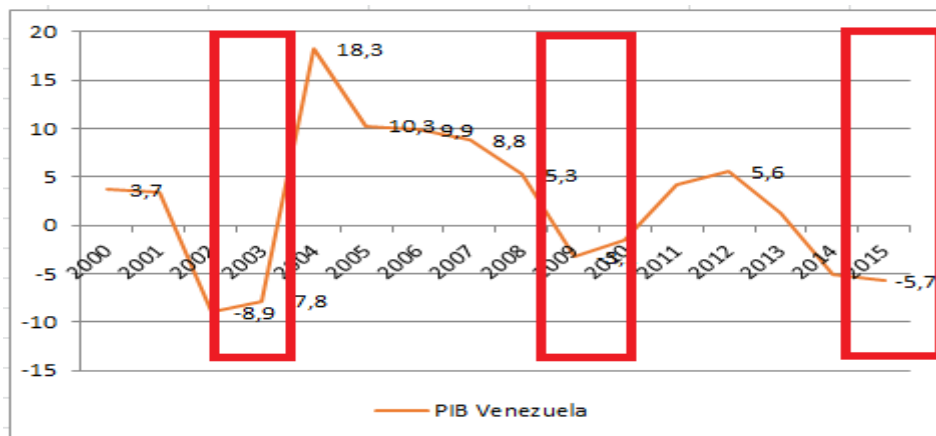
Ilustración 3 Distribución de la población ocupada por sector de actividad económica



Fuente: Recuperada de http://estadisticas.cepal.org/cepalstat/Perfil_Nacional_Economico.html?pais=VEN&idioma=spanish El 30 de agosto de 2017

En la ilustración 4, se observa que la economía venezolana entre los años 2000-2015 ha presentado fuertes fluctuaciones evidenciado en un comportamiento irregular del PIB, presentando tres fuertes caídas. -8,9% y -7,8% fue la caída del PIB para los años 2002 y 2003 respectivamente.

Ilustración 4 PIB Venezuela



Fuente: Elaboración propia del autor con información de la CEPAL.

El Paro Petrolero Venezolano, fue el detonante para que se presentara esta caída, la paralización de la actividad petrolera afectó tanto al sector petrolero como al sector no petrolero,

el cual presentó una caída en todas sus actividades a excepción de las vinculadas a la electricidad y agua. (Banco Central de Venezuela, 2003)

A partir del 2004, se observa una recuperación de la economía impulsada por el incremento de los precios del petróleo, el incremento en el gasto público y la recuperación de la economía mundial.

En el 2009, el PIB presenta otra fuerte caída consecuencia de la economía mundial y de los bajos precios del petróleo que en su momento paso de USD/b 86,49 en el 2008 a USD/b 57,08 en el 2009; la baja demanda energética y recorte de producción condujeron a una disminución de exportaciones de petróleo y, por ende, a una disminución en los ingresos del país por venta de petróleo. (Banco Central de Venezuela, 2009)

Tras prohibirse la publicación de cualquier tipo de cambio distinto al oficial, a partir de 2010 surgieron páginas web que difundían cotizaciones como Lechugaverde, Venezuelafx, Motherdolar y DolarToday. Según el presidente Nicolás Maduro, estas páginas además de crear una distorsión cambiaria dado un aumento artificial constante de la tasa de cambio, eran un obstáculo para la ejecución de las políticas cambiarias del Banco Central de Venezuela. (Salmeron, 2016) Estas páginas eran consideradas por el presidente como culpables de una guerra económica contra su Gobierno.

La última caída del PIB en el periodo de estudio, se presenta en el año 2015 (-5,7%); debido en parte a la caída de los precios del petróleo y según el Gobierno Venezolano, a la desinformación de la relación bolívar-dólar con criterios lejanos a la dinámica de la economía del país, desestabilizándola mediante el desequilibrio en la comercialización de bienes y servicios.

A pesar de los inconvenientes en la economía de Venezuela, en el 2015 obtuvo USD 37.996,1 millones por concepto de exportaciones, las cuales fueron en su gran mayoría de productos derivados del petróleo con destino a países como Estados Unidos (36,9%), India, China y Colombia en un 0,5%. Asimismo, gasto USD 28.737,6 millones por concepto de importaciones en productos principalmente como medicamentos, carne bovina congelada, teléfonos, leche y maíz.

1.1.2. República de Colombia

La República de Colombia en el 2015 tenía una población de 43.230.000 habitantes aproximadamente. Su actual presidente es Juan Manuel Santos Calderón, quien lleva dos periodos en la presidencia (7 años). Posee una superficie total aproximada de 114.175ha, de las cuales 110.950ha corresponden a la superficie terrestre y 3.225ha corresponden a aguas continentales. (Ilustración 5)

Ilustración 5 Mapa Político Colombia

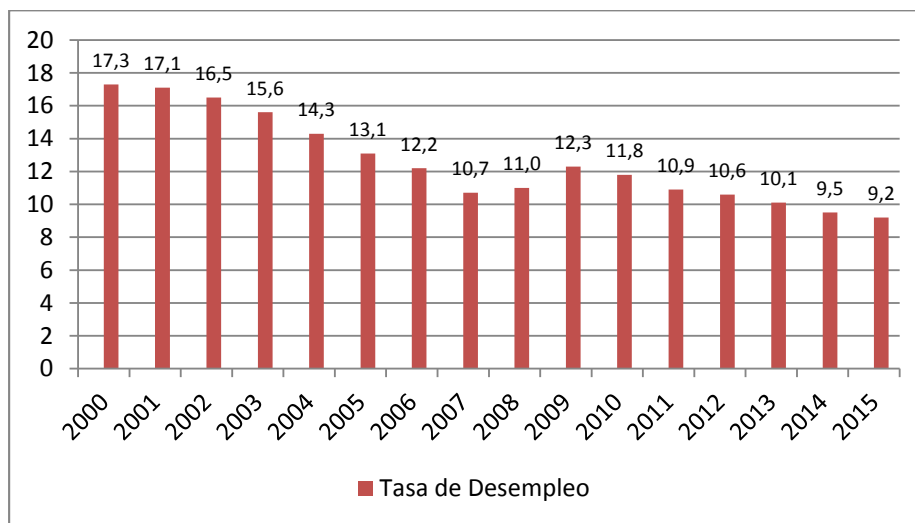


Fuente: Recuperada de [https://www.google.com.co/search?q=mapa+politico+de+colombia&rlz=1C1RLNS_esCO717CO719&source=lnms&tbm=isch&sa=X&ved=0ahUKEwiCOLDcjabWAhUCeCYKHb3KAQIQ_AUICigB&biw=1137&bih=548#imgrc=UzqLpuqpO9gI7M](https://www.google.com.co/search?q=mapa+politico+de+colombia&rlz=1C1RLNS_esCO717CO719&source=lnms&tbm=isch&sa=X&ved=0ahUKEwiCOLDcjabWAhUCeCYKHb3KAQIQ_AUICigB&biw=1137&bih=548#imgrc=UzqLpuqpO9gI7M;)., el 15 de agosto de 2017

En su extensión territorial, Colombia posee una superficie agrícola de 44913ha de la cuales 1.675 ha son tierras arables, 1.873ha están destinadas a cultivos permanentes y 41.365ha son praderas y pastos permanentes.

En el periodo de estudio Colombia presentó la tasa más alta de desempleo en el año 2000, 17,3% fue la tasa registrada para ese año. A partir de entonces, ha presentado una tendencia a la baja, en el año 2011 logra ubicarse en el 10%, y en adelante, mejora alcanzando a ubicarse en un solo dígito a partir del 2014 (9,5%). (Ilustración 6).

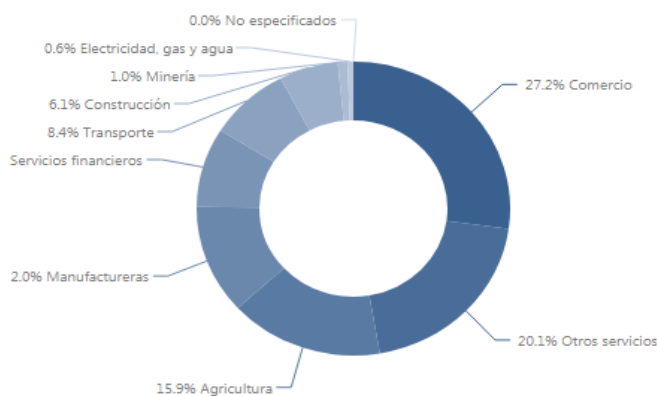
Ilustración 6 Tasa de Desempleo Colombia



Fuente: Elaboración propia del autor con información de la CEPAL.

Del total de la población ocupada en Colombia, el 27.2% se dedica a actividades relacionadas con el comercio, el 20.1% se dedica a actividades relacionadas con los servicios y el 15.9% a la agricultura. El resto, se dedica a actividades de los servicios financieros, transporte, construcción, entre otros. (Ver ilustración 7)

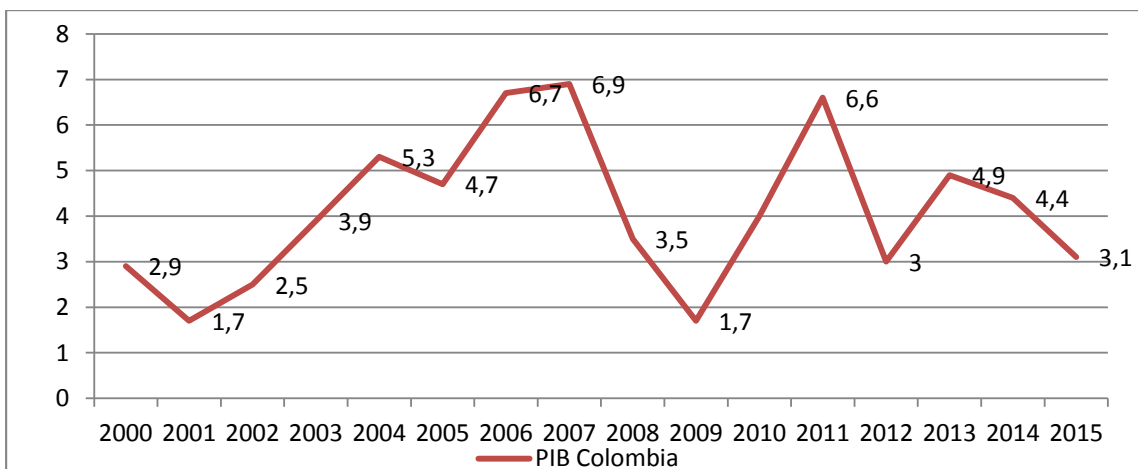
Ilustración 7 Distribución de la población ocupada por sector de actividad económica



Fuente: Recuperada de http://estadisticas.cepal.org/cepalstat/Perfil_Nacional_Social.html?pais=COL&idioma=spanish
El 22 de agosto de 2017

A finales de la década del noventa, la economía colombiana culminó una etapa de crisis y entró en otra de recuperación. (Ilustración 8)

Ilustración 8 PIB Colombia



Fuente: Elaboración propia del autor con información de la CEPAL.

Luego de un fuerte período de recesión que se caracterizó por elevados niveles en las tasas de interés, una coyuntura cambiaria de gran incertidumbre para el comercio exterior, y un conjunto de reformas tributarias expedidas por el Gobierno Nacional con el fin de corregir el desajuste fiscal,

las principales variables macroeconómicas se estabilizaron y la economía mostró claros signos de recuperación.

Al concluir el año 2000, la tasa de crecimiento real del PIB alcanzó el 2,9%, tasa compatible con la meta de crecimiento de 3% propuesta en el programa económico para todo el año. Sin embargo, después de un proceso de recuperación la economía nacional entró en una fase de desaceleración, algunos sectores claves de la producción contrajeron sus niveles de crecimiento, incidiendo en una caída de la economía del 1,7%. (DIAN, 2003)

La ilustración 8 presenta la volatilidad de la economía colombiana entre los años 2000-2015. Se evidencian fuertes caídas en los años 2001, 2009 y en el año 2012. Sin embargo, luego de esas caídas, se evidencia también una rápida recuperación de la economía impulsada por las políticas públicas.

A finales del año 2015, Colombia generó USD 35.691 millones por concepto de exportaciones y USD 51.598 millones por concepto de importaciones presentando una balanza comercial deficitaria de -15.907 USD millones. Específicamente, el comercio bilateral con Venezuela en el 2015 presentó un decrecimiento tanto en las exportaciones como en las importaciones declaradas (46,6% y 35,5% respectivamente); aun así, la balanza comercial con Venezuela presentó un superávit de US\$789 millones en comparación con la balanza comercial del 2014. Venezuela, hace parte del grupo de países de destino de las exportaciones nacionales, ocupando el 9no lugar representando el 3,0% del total exportado. Para el mismo periodo, las importaciones sumaron US\$271 millones representando el 0,5% del total importado. (DIAN, 2015)

1.2.Colombia y Venezuela desde la óptica del sector industrial

El Banco de la Republica de Colombia define el Sector Industrial o Sector secundario como aquel que comprende todas las actividades económicas de un país relacionadas con la transformación industrial de los alimentos y otros tipos de bienes o mercancías, los cuales se utilizan como base para la fabricación de nuevos productos, tiene dos sub-sectores: el industrial extractivo y el industrial de transformación (BANREP, s.f.).

De manera general, para el 2015 la economía colombiana tuvo buen comportamiento a pesar de la incertidumbre de la economía mundial. En el caso del sector industrial, aunque presento un rezago frente al PIB total, presento una leve recuperación con relación al año inmediatamente anterior y un ligero crecimiento tanto en producción como en ventas que permitió que el desempeño de la industria nacional fuera mejor que el observado en la mayoría de los países de la región. (-9.6% en Brasil, -2.6% en Perú y contracciones en Chile y Ecuador) (Asociacion Nacional de Empresarios de Colombia (ANDI), 2016).

Venezuela que ha perfilado su economía en el sector petrolero el cual, aunque si bien es cierto le ha dejado grandes ganancias, en los últimos años se ha visto fuertemente golpeado con la baja de los precios del barril del petróleo debido en parte a la entrada de nuevos actores que han ocasionado un exceso en la oferta, sumado a las bajas temperaturas, la perdida de coordinación de la Organización de Países Exportadores de Petróleo, entre otros factores.

La baja del precio del petróleo no ha sido el único incidente que llevó a Venezuela a explotar sectores no petroleros; a finales del año 2002, se presentó en ese mismo país el paro petrolero que ocasionó una desestabilización de la economía, generando desempleo, el cierre de medianas y grandes empresas, escasez de alimento, entre otras graves consecuencias. Sin duda alguna esta

situación llevo a que, en los últimos años, el gobierno de Venezuela explore sectores no petroleros como es el caso de la agroindustria y ejecute políticas que lo jalonen y lo conviertan en un importante actor del desarrollo económico del país y que además garantice la oferta necesaria de alimento para todo el país.

Esto, llevo a que en el año 2003 el gobierno venezolano creara la “Misión Alimentación” destinada a efectuar el mercadeo y comercialización permanente de productos alimenticios y otros productos de primera necesidad al por mayor y al detal, conservando la calidad y ofreciendo los más bajos precios posibles del mercado. Ello, con el fin de mantener abastecida a la población venezolana, especialmente la de escasos recursos económicos, y en pro de restar dependencia de los productos que comercializaban las empresas privadas en el país, estableciendo así, que el gobierno venezolano tendría el control de la alimentación del país. (Comicion de Enlace para la internacionalizacion de Misiones Sociales, 2003)

1.3. Planes de Desarrollo de Venezuela (2000-2015)

- Plan de Desarrollo 2001-2007: Plan de Desarrollo Económico y Social de la nación.

Este Plan de Desarrollo se basó en la creación de un nuevo modelo de evolución que permitiera equilibrar las fuerzas y factores que intervenían en la multidimensionalidad del desarrollo nacional, pretendía lograr un equilibrio económico, social, político, territorial e internacional.

El equilibrio económico, tuvo como objetivo desarrollar la economía productiva, que pretendía entre otros importantes subobjetivos: alcanzar un crecimiento económico sostenido. Desde el ámbito de la temática de la presente investigación, se resalta la búsqueda por el aprovechamiento reciproco implícito en la agricultura y la industria, exigiendo entonces una concertación promovida

por el Estado que equilibrara la relación costo-beneficio que buscara una mayor equidad en la distribución de la rentabilidad.

- Plan de desarrollo 2007-2013: Proyecto Nacional Simón Bolívar.

Este plan de desarrollo se orienta a través de siete (7) directrices:

1. Nueva Ética Socialista
2. La Suprema Felicidad Social
3. Democracia protagónica y revolucionaria
4. Modelo productivo socialista
5. Nueva geopolítica nacional
6. Venezuela: potencia energética mundial
7. Nueva geopolítica internacional

Con este Plan de desarrollo el gobierno pretendía desarrollar la capacidad interna de producción de alimentos aprovechando las condiciones geográficas y climáticas propias del país; este plan de desarrollo, contemplaba la inversión productiva en la agricultura, en materia de riego, saneamiento de tierras y viabilidad rural. (Gobierno de Venezuela, 2007)

- Plan de desarrollo 2013-2019: Ley del Plan de la Patria, segundo plan socialista de Desarrollo Económico y Social de la nación 2013-2019

Dentro de los objetivos de este plan de desarrollo, se resalta el fomento de una actividad científica, tecnológica y de innovación, transdisciplinaria asociada directamente a la estructura productiva nacional, que permita dar respuesta a problemas concretos del sector, fomentando el desarrollo de procesos de escalamiento industrial orientados al aprovechamiento de las

potencialidades, con efectiva transferencia de conocimientos para la soberanía tecnológica; asimismo, pretende conformar un sistema de parques industriales para el fortalecimiento de cadenas productivas, tejido industrial, facilidades logísticas, formación, tecnología y sistema de distribución de insumos y productos con precios justos. Estos nodos tendrán unidades de gestión integral para concentrar servicios y potenciar nuevas formas de organización de la producción. (Gobierno de Venezuela, 2013)

1.4. Planes de Desarrollo de Colombia (2000-2015).

El sector industrial colombiano ha sido apoyado por el gobierno en la creación de políticas, programas y planes que han permitido el desarrollo de este importante sector. El Programa de Transformación Productiva es un ejemplo de ello, fue creado por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo en el año 2009 con el fin de promover la productividad y competitividad en la industria, ha sido fundamental en la promoción del sector industrial, sector de interés de nuestra investigación. Entre los impactos de este programa, se resalta el aumento la rentabilidad y la reducción de sobrecostos de las empresas involucradas, permitiendo el incremento de la oferta. Además, el programa ha permitido la incorporación de herramientas digitales y certificación internacional de productos y servicios permitiendo la ampliación del mercado. (Programa de Transformacion Productiva)

- Plan de Desarrollo 2002-2006: “Hacia un Estado comunitario”

Teniendo en cuenta el ámbito de la Organización Mundial del Comercio (OMC) que incluye la industria, durante la última década la balanza comercial agropecuaria sufrió un gran deterioro; reconociendo que en ese momento existía un deterioro relativo de la actividad productiva agropecuaria nacional, desde este Plan de Desarrollo el gobierno centraba su atención basados en

los hechos de que existían muchos habitantes rurales que son productores directos y que realizaban por lo tanto actividades económicas dirigidas fundamentalmente al mercado, lo cual los identificaba como trabajadores con vinculaciones específicas a la tierra, a la agricultura capitalista y a su propio auto-sostenimiento parcial. (Congreso de la Republica, 2001)

- Plan de Desarrollo 2006-2010: “Estado comunitario: desarrollo para todos”

Tuvo como objetivo continuar las directrices del Plan 2002-2006 pero con énfasis y prioridad en dos objetivos fundamentales: Mantener el crecimiento económico alcanzado recientemente y complementarlo con una noción más amplia de desarrollo, para lo cual plantea siete (7) planes de inversión:

1. Estado comunitario: desarrollo para todos
2. Política de defensa y seguridad democrática
3. Reducción de la pobreza y promoción del empleo y la equidad
4. Crecimiento alto y sostenido: la condición para un desarrollo con equidad
5. Gestión ambiental y del riesgo que promueva el desarrollo sostenible
6. Un mejor estado al servicio de los ciudadanos
7. Dimensiones especiales del desarrollo

Desde el tercer plan de inversión, el gobierno buscaba la equidad y la generación de ingresos, promoviendo: el fortalecimiento de los niveles de empresarización, y el turismo rural; y el desarrollo de microfinanzas urbanas y rurales (Programa Especial de Microcrédito y Banca de las Oportunidades).

En general el Gobierno buscaba reorientar los sectores industriales de cada uno de los departamentos volviéndolos competitivos y de alta calidad, bajando así los índices de desempleo y violencia. (Congreso de la Republica, 2007)

- Plan de Desarrollo 2010-2014: “Prosperidad para todos”

Presentado en cuatro (5) capítulos, a saber:

- I. Hacia la prosperidad democrática
- II. Convergencia y desarrollo regional caracterización, dinámica y desafíos
- III. Crecimiento sostenible y competitividad
- IV. Igualdad de oportunidades para la prosperidad social
- V. Consolidación de la paz

Desde el capítulo I, con la: Estrategia, ruta y esquema operativo para conformar Áreas de Desarrollo Territorial (ADT), el Gobierno buscaba identificar ejes regionales y clústeres industriales donde se crearán emprendimientos que brindarán condiciones para el desarrollo local y la competitividad. El gobierno buscaba además que se desarrollarán mecanismos que facilitaran la inversión privada en proyectos alimenticios, complementados con esquemas de negocios inclusivos que incorporaran las tierras y la mano de obra de los pequeños productores a proyectos sostenibles. (Congreso de la Republica, 2009)

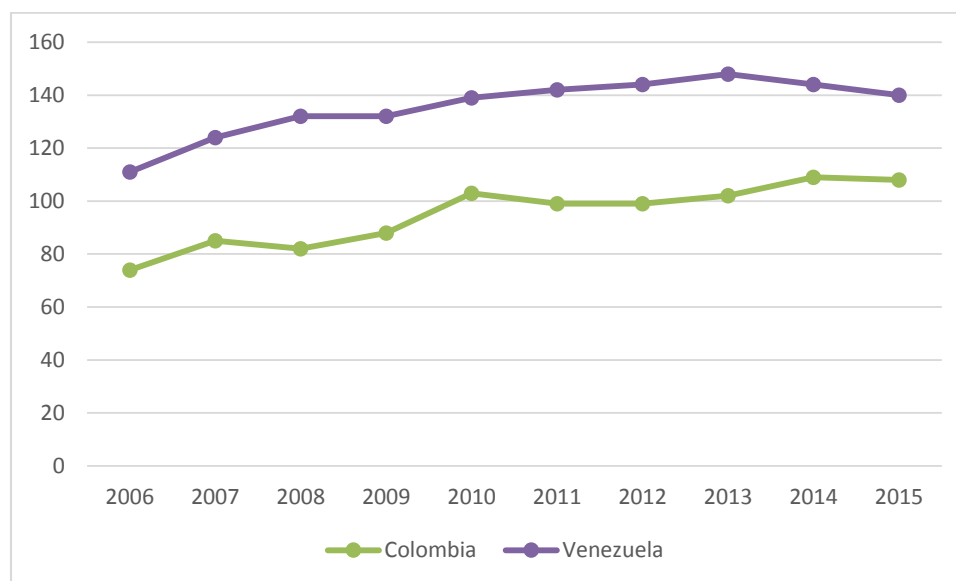
1.5. Colombia y Venezuela vistos desde el Foro Económico Mundial

También, con el fin de contextualizar de la mejor manera posible a cada una de las economías en cuestión, se procede a hacer una revisión del Informe Global de Competitividad que proporciona el Foro Económico Mundial, el cual publica con una periodicidad anual desde 2006, si bien no cubre todo el periodo de estudio de la presente investigación, resulta muy útil para

entender cómo se ven ambos países ante la perspectiva de un observador internacional como lo es el Foro Económico Mundial.

De los doce pilares o dimensiones que maneja el foro económico mundial es pertinente para este trabajo resaltar dos, que son los que más se afectan ante cambios en las relaciones económicas y políticas como los que ha experimentado Colombia y Venezuela en la última década, el primero es la eficiencia del mercado de bienes:

Ilustración 9 Colombia y Venezuela, Eficiencia del mercado de bienes según WEF 2006 A 2015

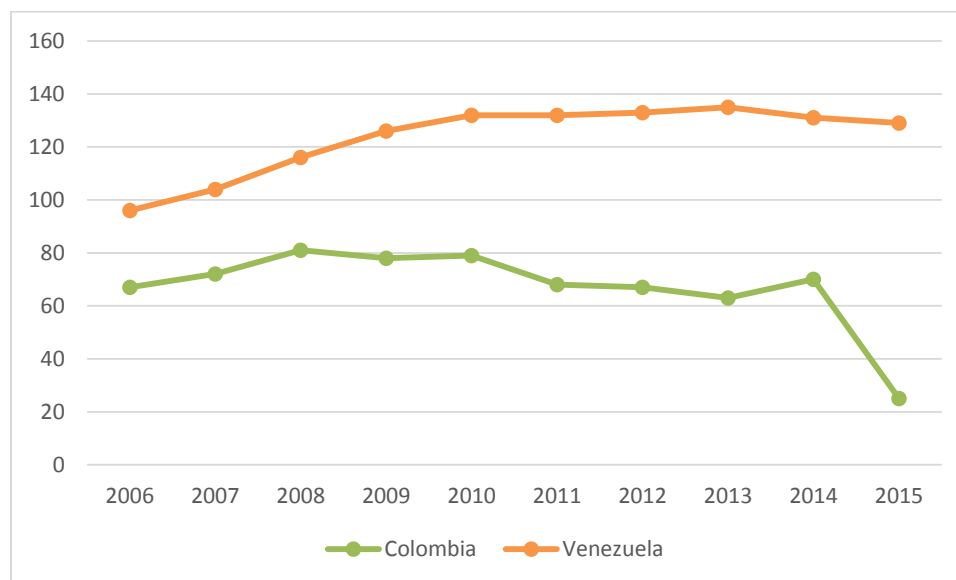


Fuente: Elaboración propia con base en datos del Foro Económico Mundial (Ver anexo A)

Como puede observarse en la ilustración 9, Colombia ha ocupado mejores posiciones que Venezuela durante el periodo en cuestión, sin embargo ambos llevan una senda de deterioro relativamente similar, lo que puede explicarse por los conflictos y el debilitamiento de las relaciones entre estos afectando así tanto la competencia nacional como la extranjera y las condiciones de demanda en ambos, situación en extremo preocupante porque si bien los problemas se presentan en relaciones económicas y políticas bilaterales, la afectación resulta ser de carácter general.

El segundo es el desarrollo del mercado financiero, que resulta de interés puesto que las variables que mide el Foro en este, también son afectadas dicho debilitamiento de la relaciones económicas y políticas, generando distorsiones en la actividad económica, dificultando las transacciones internacionales y ralentizando el sistema financiero.

Ilustración 10 Colombia y Venezuela, Desarrollo del mercado financiero 2006 a 2015



Fuente: Elaboración propia con base en datos del Foro Económico Mundial (Ver anexo B)

Como puede observarse en la ilustración 10, en esta dimensión si se notan marcadas diferencias entre ambos países, en especial a partir del año 2009 donde Colombia empieza a mejorar ubicándose para 2015 en la posición 25, y Venezuela ha desmejorar constantemente ubicándose para 2015 en la posición 129 del ranking, lo que se explica por sus excesivas regulaciones económicas y riguroso control cambiario que han deteriorado su sistema financiero.

II. Relaciones económicas entre Colombia y Venezuela en el marco de los acuerdos comerciales

Los acuerdos comerciales son considerados como una de las más importantes iniciativas utilizadas para abrir nuevas oportunidades de mercado y lograr un mayor crecimiento económico de los países que se vinculan a ese tipo de acuerdos (CECAR, 2006).

Al ser repúblicas hermanas y a los vínculos históricos que se han desarrollado, Venezuela y Colombia se han visto incitadas a la celebración de cooperaciones o acuerdos, sin embargo, las situaciones políticas han empañado las relaciones comerciales en el transcurso de los años (Beltrán y Afanador, 2011). Si bien Colombia ha avanzado mucho en materia de la negociación de los tratados, son todavía muchos los retos a enfrentar; entre ellos destacan aspectos de cooperación, confianza, complementariedad y conocimiento de los gobernantes con relación a las necesidades de las regiones, ubicadas en frontera.

Los presentes capítulos exponen los acuerdos bilaterales más importantes que han pactado Colombia y Venezuela los cuales configuran la dinámica de comercio, así como momentos clave de la relación política entre ambos países.

2.1. Acuerdos comerciales y acontecimientos claves en las relaciones comerciales entre Venezuela y Colombia

2.1.1. Acuerdo de Complementación Económica N°59

Una forma de explotar y aprovechar el sector industrial es la suscripción de tratados de libre comercio, que permitan para el caso de los exportadores, el acceso a nuevos mercados y para el caso de los importadores, la obtención de productos de diferente calidad y precio.

Un ejemplo de esos tratados es el Acuerdo de Complementación Económica N°59 que busca entre otros aspectos, eliminar las barreras al comercio bilateral entre Venezuela y Colombia propiciando así, altos niveles de competitividad entre ambos países. Aunque el acuerdo busca beneficiar ambos países, puede ser aprovechado para sustituir las importaciones de este sector imponiéndose, así como un sector exportador líder.

Colombia y Venezuela importan parte de los alimentos que consumen, y, por lo tanto, desaprovechan su potencial no solo de producir alimentos para sus habitantes, sino de vender a otros mercados. El Acuerdo 59, es una oportunidad para que ambos países procuren cambiar la estructura de su canasta exportadora hacia bienes de mayor valor agregado aprovechando los segmentos del sector industrial que pueden impulsarlo.

2.1.2. Comunidad Andina (CAN)

El Acuerdo de Cartagena, que dio nacimiento al Grupo Andino, comenzó a delinearse desde 1966 con la Declaración de Bogotá. Fue suscrito el 26 de mayo de 1969 y entró en vigencia el 16 de octubre de 1969 cuando el Comité permanente de la ALALC obtuvo la ratificación oficial del Gobierno de Perú, después de la de los Gobiernos de Colombia y Chile. En noviembre de 1969, Ecuador y Bolivia lo ratificaron y en 1973 Venezuela adhirió. Chile se retiró en 1976.

Los principales objetivos de la Comunidad Andina (CAN) son: promover el desarrollo equilibrado y armónico de sus países miembros en condiciones de equidad, acelerar el crecimiento por medio de la integración y la cooperación económica y social, impulsar la participación en el proceso de integración regional con miras a la formación gradual de un mercado común latinoamericano y procurar un mejoramiento constante en el nivel de vida de sus habitantes.

El apoyo de los diferentes presidentes de los países miembros ha permitido alcanzar los principales objetivos fijados por el Acuerdo de Cartagena; por ejemplo, la liberación del comercio de bienes en la Comunidad (se pueden exportar bienes desde cualquier país de la comunidad, destinados a los otros países de la Comunidad, e importar bienes desde cualquier país de la Comunidad cuyo origen sean otros países de la Comunidad), sin pagar ningún tipo de impuesto por ello.

El movimiento comercial anual de la CAN era cercano a los 9.000 millones de dólares, muy a pesar de esto, el 19 de abril del 2006 en reunión con los miembros de la CAN, el entonces presidente de Venezuela Hugo Chaves Frías anunció el retiro de ese país del bloque comercial. Momentos después del anuncio, el presidente manifestó que la razón por la que abandonaba el bloque comercial era por los perjuicios que le causarían los tratados de libre comercio (TLC) firmados por Colombia y Perú. Por la importante participación de Venezuela en el comercio del bloque comercial, esta decisión afectaba a todos los socios, sin embargo, uno de los más afectados sería Colombia. (Malamud, 2006)

Tabla 1 Comercio Venezuela CAN

Bolivia		Colombia	
<i>Exportaciones</i>	US\$	<i>Exportaciones</i>	US\$
Cosméticos	1.803.431	Hierro y Acero	290.692.863
Manufacturas de metal	772.359	Equipo de transporte	116.671.200
Cereales	409.610	Químicos	94.405.399
Total	4.344.154	Total	984.885.043
<i>Importaciones</i>		<i>Importaciones</i>	
Alimentos	141.781.752	Equipo de transporte	228.501.883
Aceites vegetales y grasas	51.267.327	Animales Vivos	126.161.665
Otros alimentos	2.421.349	Vestido	102.563.728
Total	200.054.377	Total	1.563.328.038
Ecuador		Perú	
<i>Exportaciones</i>	US\$	<i>Exportaciones</i>	US\$
Hierro y Acero	136.431.383	Hierro y Acero	43.744.635
Equipo de transporte	50.552.161	Químicos	9.897.637
Metales no ferrosos	19.406.539	Manufacturas de metal	9.718.367
Total	281.241.349	Total	106.480.047
<i>Importaciones</i>		<i>Importaciones</i>	
Aceites vegetales y grasas	29.669.724	Metales no ferrosos	36.003.335
Pescado	24.131.878	Vestido	17.823.050
Medicinas	7.860.602	Otros textiles	12.003.780
Total	116.387.452	Total	132.909.809

Fuente: Recuperada de [https://www.caf.com/media/2885/La_Salida_de_Venezuela_de_la_CAN\(may-2006\).pdf](https://www.caf.com/media/2885/La_Salida_de_Venezuela_de_la_CAN(may-2006).pdf), el 7 de Septiembre de 2017

Como se observa en la tabla 1, el comercio de Venezuela con Colombia dentro de la CAN, por mencionar en las exportaciones solo tres (3) productos (Hierro y acero, equipo de transporte y químicos) todos fundamentales en la producción de Colombia generaron USD 984.885.043 millones de dólares. Mientras tanto, las importaciones también de solo tres (3) productos (Equipo de transporte, animales vivos y vestidos) representaron USD 1.563.328.038.

Así las cosas, Colombia sería el país más afectado ya que para ese momento, Venezuela era su segundo socio comercial y más del 90% de los bienes que vende a este país son exportaciones no tradicionales, principalmente manufacturas. (Fernandez & Pineda, 2006)

2.1.3. Zona de Libre comercio (1991)

Cuando se impulsó la Zona de Libre Comercio (ZLC) entre Colombia y Venezuela en 1991 se temió por el rumbo de este papel de “plataforma” que cumplía el vecino país. Por la liberación unilateral de aranceles a terceros que acompañó a la conformación de la ZLC se pensó que desaparecería el comercio complementario desarrollado por estos programas. Así mismo, se temió por el papel de plataforma para las ventas colombianas que cumplían los países vecinos, especialmente Venezuela. Al rebajar los dos países los aranceles de manera unilateral frente a otras naciones, se perdían las ventajas que propiciaban la “desviación” del comercio. La rebaja de aranceles frente a terceros fue sustancial tanto de Colombia como de Venezuela (en Colombia ocurrió a comienzos de los noventa y en Venezuela a fines de los ochenta), pero de todas maneras se mantuvieron ventajas para el comercio bilateral, con aranceles de cero, mientras que los niveles frente a otros países fueron superiores (en promedio 11%). Es decir, se mantuvo algún incentivo al intercambio intrarregional y para el desarrollo de la complementación industrial, pero se redujeron sustancialmente sus ventajas. Al mismo tiempo, en estos años se autorizó a nivel andino la suscripción de acuerdos comerciales con terceros países que no fueran conjuntos, lo cual indudablemente sí terminaba con estas ventajas aún remanentes, pero con una cierta gradualidad. Esta gradualidad se derivaba del hecho de que los acuerdos comerciales otorgaban unos plazos para las reducciones arancelarias, que tendían a ser más largas si el sector al que cobijaban había sido objeto de compromisos andinos de complementación industrial. A pesar de las creencias iniciales, Colombia no solamente no dejó de ser un abastecedor de importancia de productos a Venezuela después de la apertura de los dos países, sino que el comercio bilateral comenzó a desarrollarse de manera acelerada en productos que no se exportaban a otros destinos. Así, a pesar de la apertura, la ZLC y la cercanía geográfica de las dos naciones permitieron consolidar a

Venezuela como un mercado plataforma de exportación para muchos productos colombianos incluso después de 1991. En parte este resultado se logró porque los países actuaron muy coordinadamente, especialmente en relación con los acuerdos comerciales que firmaron con países fuera del área.

2.1.4. Tratado de Libre Comercio G-3 (1995)

El Tratado del Grupo de los Tres (TLC-G3), integrado por México, Colombia y Venezuela, se firmó el 13 de junio de 1994 y entró en vigor el 1 de enero de 1995, mediante la Ley de la República de Colombia No. 172 de 1994 esta fue una acción coordinada entre los gobiernos de Venezuela y Colombia con el fin de fortalecer su dinámica comercial.

El TLC-G3 incluyó una importante apertura de mercados para los bienes y servicios y estableció reglas claras y transparentes en materia de comercio e inversión, contemplando un programa de desgravación para la mayoría del universo arancelario en un período de 10 años, quedando excluida la mayor parte del sector agropecuario. Actualmente, el 97% del universo arancelario se encuentra con 0% de arancel.

2.1.5. Impacto del tratado de libre comercio de Colombia y Estados Unidos en las relaciones comerciales con Venezuela.

La firma del Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Colombia y Estados Unidos a finales de 2006. Venezuela desde un comienzo había señalado que no le interesaba firmar un acuerdo con el país del norte y Colombia lo negociaba junto con otros países andinos, con autorización de la CAN (incluyendo a Venezuela). Se sabía que este acuerdo produciría profundas transformaciones al interior de la comunidad andina puesto que al no respetar la semi Unión Aduanera (UA) vigente

produciría perforaciones en el comercio, así como vulneraciones de otros aspectos del mismo ordenamiento institucional. Sin embargo, los países se habían comprometido a tratar de armonizar con EEUU lo vigente a nivel andino para evitar el menor daño posible. Al final de la negociación esto se logró en algunos aspectos, pero no en todos. Surgió entonces el dilema de si lo andino debía adecuarse al TLC o viceversa. Entonces ya el malestar de Venezuela con el tratado era evidente. Desde un comienzo el vecino país había repudiado la negociación porque había preferido que el libre comercio regional se hiciera a través del ALCA. En la negociación del ALCA se sentían las tensiones por el liderazgo regional entre Brasil y EEUU. Venezuela prefería el liderazgo del primero y cuando se rompieron las negociaciones decidió que no participaría en un TLC andino con el país del norte. Finalmente, tampoco lo hizo Bolivia y Ecuador terminó retirándose a raíz de los problemas presentados con EEUU por la expropiación a la compañía exploradora de petróleo de origen norteamericano, Occidental. Esta ruptura sería ya una de las manifestaciones de las claras diferencias en las líneas políticas de los gobiernos de Colombia y Perú, por un lado, y de Venezuela, Ecuador y Bolivia, por otro. A raíz de la firma del TLC entre Colombia y EEUU, Venezuela decidió su retiro de la Comunidad Andina de Naciones (CAN). Este retiro requiere que le siga aplicando los privilegios y preferencias que otorgaba por cuatro años más, los cuales vencen en diciembre de 2011. A partir de entonces desaparecerá la ZLC, la aplicación del AEC y de otros compromisos que haya adquirido el vecino país en el marco andino durante más de 40 años de funcionamiento. A pesar de aún hallarse en vigencia la ZLC entre los dos países, a partir del segundo semestre de 2009 se empezaron a adoptar algunas medidas restrictivas de los flujos comerciales desde Colombia. Entre ellas, los traslados de los 7 productos de las listas de importaciones que se pueden transar al tipo oficial al dólar permuta o libre, las demoras en los pagos y la no renovación de permisos sanitarios.

2.1.6. Declaración de Principios y Mecanismo de Cooperación (Venezuela – Colombia)

El día 10 de agosto de 2010, en la Quinta de San Pedro Alejandrino, ciudad de Santa Marta (Colombia), se reunieron los presidentes de la época Juan Manuel Santos y Hugo Chávez Frías. Ambos países lograron restaurar sus relaciones diplomáticas después de que, a finales del año 2007, se comenzaran a deteriorar dada una serie de acontecimientos por parte de ambos países. El encuentro concluyó con el acuerdo de Declaración de Principios y Mecanismo de Cooperación. (Cardozo, 2011)

Una de las bases sobre las cuales se reanudarían las relaciones diplomáticas, era la preservación siempre de un diálogo transparente y directo por parte de ambos países que garantizara la permanencia y estabilidad de la relación bilateral, y además la no injerencia en los asuntos internos y de respeto a la soberanía e integridad territorial de ambos estados. Además de la reanudación de las relaciones diplomáticas, el acuerdo favoreció la integración bilateral en beneficio del desarrollo de los dos pueblos y particularmente de las zonas y comunidades fronterizas, donde acordaron impulsar programas conjuntos en materia social y económica. (Voltairenet, 2010)

Dentro de los alcances del Acuerdo se resaltan, la creación de 5 comisiones de trabajo, a saber:

1. Comisión para el pago de la deuda y reimpulso de las relaciones comerciales: con esta comisión, se buscaba además de recuperar el comercio bilateral, que los exportadores colombianos ganaran confianza en los empresarios venezolanos, para tal fin, uno de los objetivos de esta comisión era lograr que se hiciera efectivo el pago de la deuda a los exportadores colombianos que en su momento estaba alrededor de USD 1.400 millones, de este valor, en esta Declaración de Principios se pactó el compromiso de un pago inmediato de USD200 millones y el cumplimiento del pago total de la deuda.

2. Comisión para trabajar un acuerdo de complementación económica entre ambos países: esta comisión, era la encargada de gestar una nueva estructura de relaciones comerciales que supliera los términos comerciales de la Comunidad Andina que en su momento llegaba al final de su vigencia (abril de 2011).

3. Comisión para desarrollar un plan de trabajo de inversión social en la zona de frontera y para el desarrollo conjunto de obras de infraestructura: desde esta comisión, se propuso la implementación de planes sociales “Misiones” ejecutados ya en Venezuela, construcción de puentes, restablecimientos de pasos fronterizos, entre otras, que buscaban el acercamiento económico y cultural en la frontera.

4. Comisión de seguridad: a partir de esta comisión, se empezaron a dar reuniones entre los ministros de defensa de ambos países y se pactó un mecanismo de comunicación permanente. (Cardozo, 2011)

Por su parte, el Mecanismo de Cooperación pretendía diseñar una estrategia conjunta que abordara las problemáticas de frontera en materia social, económica y de seguridad; mediante esta cooperación, se buscaba prevenir la presencia o acción de grupos alzados al margen de la ley. Asimismo, el mecanismo de cooperación permitía coordinar las actividades de los dos países con miras a aumentar la presencia de ambos estados en la zona de frontera. (Instituto de Relaciones Internacionales, 2010)

2.1.7. Acuerdo de Alcance Parcial de Naturaleza Comercial AAPNC N° 28 (2011).

El 28 de noviembre de 2011, en la ciudad de Caracas se suscribió el “Acuerdo de Alcance Parcial de Naturaleza Comercial entre la República de Colombia y la República Bolivariana de Venezuela”, teniendo como marco jurídico el Tratado de Montevideo de 1980. Este Acuerdo se constituyó en el instrumento que permitiría fortalecer la complementariedad económica y la estabilidad jurídica, que se presentó a causa del retiro de la República Bolivariana de Venezuela de la Comunidad Andina CAN en el año 2006.

El Acuerdo tiene por objeto definir el tratamiento preferencial aplicable a las importaciones de productos originarios de ambos países, con el fin de promover el desarrollo económico y productivo, a través del fortalecimiento de un intercambio comercial bilateral justo, equilibrado y transparente. (Cancillería de Colombia, 2016)

Dentro del acuerdo, quedo sentado también que solo las mercancías provenientes originarias de ambos países serian beneficiadas con los puntos allí acordados. Asimismo, se comprometieron a garantizar las condiciones relacionadas con la seguridad, protección de la vida y la salud humana, animal y vegetal, protección a su medio ambiente, para facilitar un intercambio comercial de beneficio mutuo.

Mediante la imposición de medidas sanitarias, zoonosanitarias y fitosanitarias, ambos países buscan salvaguardar y promover la salud de sus habitantes, animales y vegetales, garantizando la calidad de los alimentos, productos de origen animal y vegetal. Además, acuerdan salvaguardar la producción nacional de los eventuales efectos perjudiciales de importaciones bajo prácticas desleales e inequitativas de comercio, en los términos y condiciones previstos.

Para velar que el acuerdo se esté dando en las condiciones establecidas, constituyen una Comisión Administradora, integrada por los Ministerios con competencia en materia de Comercio Exterior de cada país. Esta comisión se reunirá cada semestre o antes si algo extraordinario ocurre.

Dentro de las funciones de la comisión se encuentran:

1. Evaluar y velar por el cumplimiento de las disposiciones;
2. Proponer, revisar y/o modificar la inclusión o exclusión de productos sujetos a tratamiento especial previsto;
3. Formular recomendaciones que estime convenientes para resolver las diferencias que puedan surgir de la interpretación y aplicación del Acuerdo;
4. Revisar y/o modificar los niveles de preferencia arancelaria otorgados mediante el presente Acuerdo; entre otras importantes funciones. (Cancillería de Colombia, 2016)

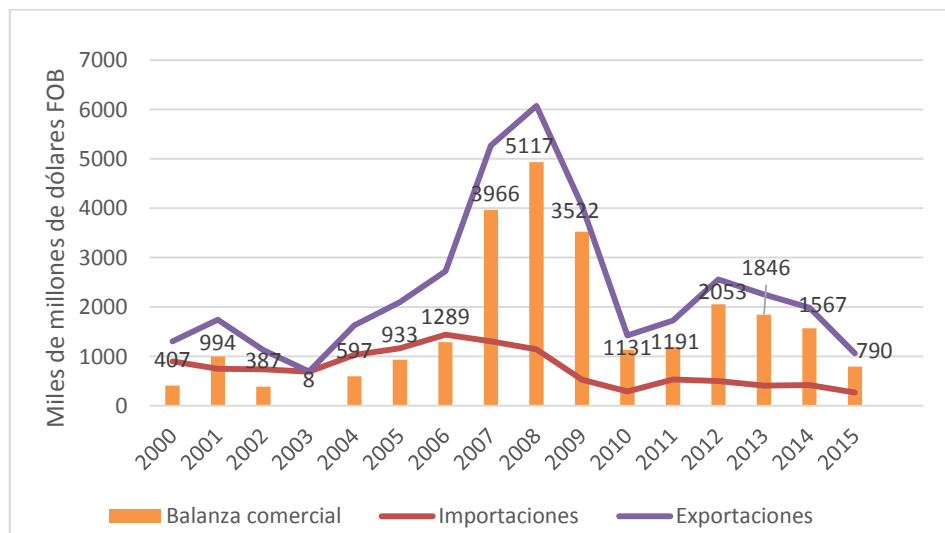
III. Análisis del comportamiento de la balanza comercial entre Colombia y Venezuela y la dinámica de intercambio de bienes industriales entre ambas naciones en el periodo 2000-2015

3.1 El comercio entre Colombia y Venezuela

El intercambio comercial entre Colombia y Venezuela es muy importante en términos de la región latinoamericana. En particular, durante los años de mayor intercambio entre los dos países, lo que ha ocurrido en especial en la primera década del Siglo XXI, este comercio llegó a representar casi un 80 por ciento del total de intercambio de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) – Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela.

En la ilustración 11 se puede observar la evolución del comercio entre Colombia y Venezuela durante el periodo de 2000-2015:

Ilustración 11 Comercio Colombo-Venezolano



Fuente: Elaboración propia con datos de DANE.(ver anexo A)

Las ventas externas de Colombia a Venezuela han estado enmarcadas en la integración comercial impulsada en las últimas décadas por los acuerdos comerciales derivados de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) (Mojica y Paredes, 2004). Como se puede apreciar en la ilustración 11, el crecimiento de la balanza comercial de Colombia frente a Venezuela ha sido prominentemente alto desde comienzo de siglo alcanzando su punto más en el 2008, año en el cual se obtuvo un superávit de balanza comercial de aproximadamente \$5117 millones de dólares FOB.

Comenzando el año 2000 en Venezuela se iniciaron cambios en términos de política económica y política exterior debido al nuevo modelo de desarrollo y de la crisis política que se generó entre 2002 y 2003 lo cual conllevó a un establecimiento de un régimen de control de divisas en febrero de 2003 y de control de precios (Cavecol, 2009), con esto el nivel de comercio entre países se vio disminuido.

¿Qué paso de 2008 a 2010?

Se observó una brusca disminución de las exportaciones colombianas hacia Venezuela, debido a las circunstancias que previo a este periodo se gestaron en el vecino país mencionadas en el párrafo anterior, como consecuencia de ello, justo en medio del nivel de intercambio comercial más alto, comenzó el desplome, las empresas venezolanas perdieron capacidad de pago, la deuda a empresarios colombianos se incrementó a niveles considerables, las relaciones diplomáticas se volvieron extremadamente delicadas a causa de una serie de incidentes más que todo de índole militar, pero que afectaron mucho la relación entre ambos países, por lo que el volumen de exportaciones bajo drásticamente.

En el periodo de 2010-2012, es el único en el cual Venezuela no se sitúa como uno de los primeros destinos exportadores de Colombia. Para el año 2014, Venezuela ocupaba el cuarto lugar en la lista de los principales socios comerciales de Colombia.

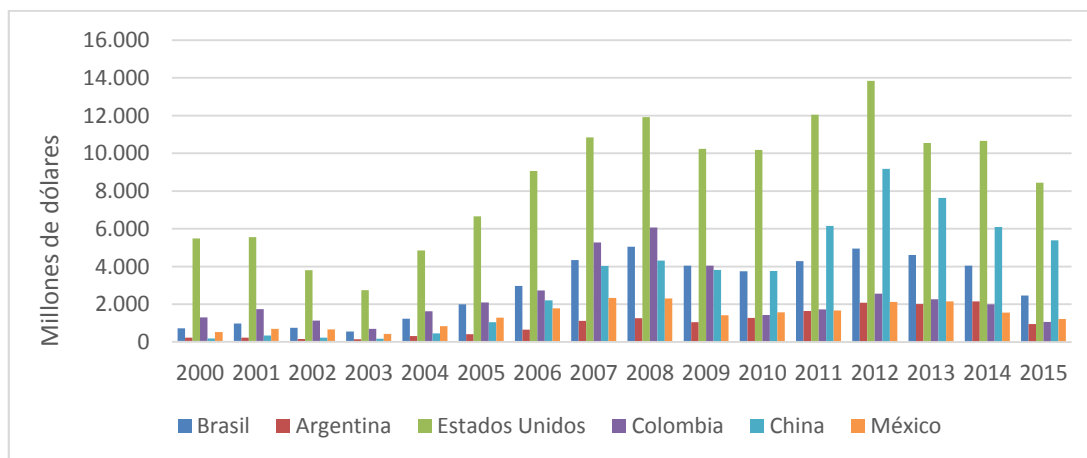
La etapa de crecimiento comercial más alta ha sido la de los años 2004 hasta el 2009, en este último año el Gobierno venezolano toma medidas para sustituir el comercio con Colombia, estableciendo acuerdos más flexibles con Argentina. En el periodo de 2010-2012, es el único en el cual Venezuela no se sitúa como uno de los primeros destinos exportadores de Colombia. Desde finales del 2008 se produjo un deterioro de los términos de intercambio en el vecino país, producto de menores precios internacionales del crudo, acompañado de variaciones negativas de la actividad económica durante más de un año, y una caída del 25% en sus importaciones totales de 2008 a 2010 (Cartaya et al., 2011).

Para el año 2014, Venezuela ocupaba el cuarto lugar en la lista de los principales socios comerciales de Colombia, las exportaciones a dicho país fueron de USD1.986 millones. En el siguiente año, el presidente Maduro decreta el cierre de la frontera entre Colombia y Venezuela para el estado de Táchira, en el puente Simón Bolívar. Este cierre afectó el paso de las mercancías colombianas hacia Venezuela, especialmente el carbón de Norte de Santander, ya que este es exportado al mundo a través del lago de Maracaibo debido a menores costos de transporte, tal situación produjo una variación negativa del 54,8%, producto del cierre del mercado venezolano.

En Venezuela en los primeros años de la década se presentó un aumento sustancial en las importaciones hasta el año 2010, como se observa en la ilustración 12, las importaciones aumentaron en más del 100%, por lo que, no sólo Colombia sino varios países de Latinoamérica se han visto favorecidos. Sin embargo, como se explicó en parte del párrafo anterior, el desempeño

económico de Venezuela disminuyó y la dependencia hacia los bienes provenientes del sector de hidrocarburos (producto de la bonanza petrolera) produjo que la caída internacional de los precios del petróleo en 2014 afectara dramáticamente a la economía del país provocando una gran desestabilización macroeconómica y social, trayendo consigo una disminución significativa del consumo de bienes importados en los últimos cuatro años de estudio. Al generarse fuertes cambios en los ingresos petroleros producto de variaciones en los precios internacionales y/o en la producción interna, pueden generar variaciones significativas en los términos de intercambio (Sáez y Puch, 2004), el crecimiento económico (Bárceñas, Chirinos y Pagliacci, 2011), la demanda agregada (Pagliacci y Barráez, 2009) y, a su vez, en la demanda por importaciones de dicho país (Cartaya et al., 2011). La presente década ha significado para Venezuela quizá uno de los momentos más críticos en su economía.

Ilustración 12 Importaciones de los principales socios comerciales de Venezuela



Fuente: Elaboración de los autores a partir de datos proporcionados por el DANE

Según el Observatorio de Complejidad Económica (OEC), Los principales destinos de las exportaciones de Venezuela son los Estados Unidos (\$14,6 Miles de millones), China (\$6,07 Miles de millones), la India (\$5,82 Miles de millones), Singapur (\$1,61 Miles de millones) y Suiza (\$887 Millones).

es pertinente señalar que, si bien en la actualidad Venezuela no figura como uno de los principales socios comerciales de Colombia según el OEC, la disminución en el volumen de intercambio ha afectado negativamente la balanza comercial. Se han hecho intentos (una declaración de principios de cooperación y un acuerdo de alcance parcial de naturaleza comercial) con el fin de reactivar las relaciones políticas, económicas y diplomáticas. No obstante, aún se mantiene la tensión entre ambas naciones y los niveles de intercambio no se han podido recuperar.

De cualquier forma, es innegable la importancia que tiene Venezuela para Colombia como socio estratégico, y la necesidad de buscar la forma de mantener en ambas naciones un alto nivel de intercambio comercial y complementación económica entre las dos naciones.

Según el Observatorio de Complejidad Económica (OEC), los principales destinos de las exportaciones de Colombia son los Estados Unidos (\$10,2 Miles de millones), Panamá (\$1,91 Miles de millones), los Países Bajos (\$1,21 Miles de millones), el Ecuador (\$1,2 Miles de millones) y España (\$1,16 Miles de millones).



Tomada del sitio web del OEC, <https://atlas.media.mit.edu/es/profile/country/col/>

En 2016 Colombia exportó \$30,2 Miles de millones, por lo que es el 45º exportador más grande en el mundo. Durante los últimos cinco años las exportaciones de Colombia han disminuido a una tasa anualizada del -13,551%, de \$61,1 Miles de millones en 2011 a \$30,2 Miles de millones en 2016. Las exportaciones más recientes son lideradas por la exportación de Petróleo Crudo, que representa el 26% de las exportaciones totales de Colombia, seguidas por Briquetas de carbón, que representan el 14,5%.

Los principales orígenes de sus importaciones son los Estados Unidos (\$13,1 Miles de millones), China (\$6,75 Miles de millones), México (\$3,07 Miles de millones), Brasil (\$2,23 Miles de millones) y Alemania (\$1,65 Miles de millones).



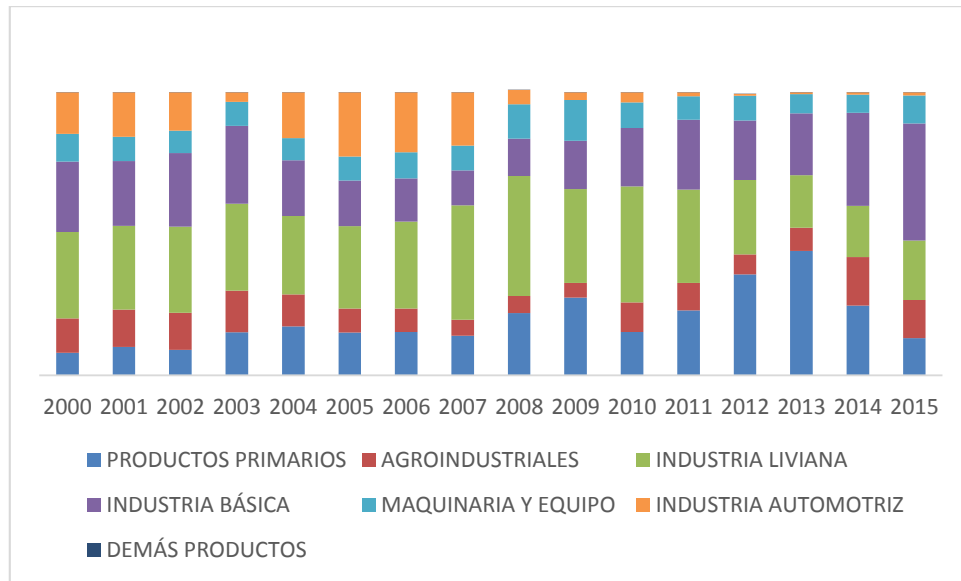
Tomada del sitio web del OEC, <https://atlas.media.mit.edu/es/profile/country/col/>

En 2016 Colombia importó \$42,9 Miles de millones, por lo que es el 45° importador más grande en el mundo. Durante los últimos cinco años las importaciones de Colombia han disminuido a una tasa anualizada del -17,373%, de \$53,5 Miles de millones en 2011 a \$42,9 Miles de millones en 2016. Las importaciones más recientes son lideradas por Refinado de Petróleo, que representa el 8,19% de las importaciones totales de Colombia, seguido por Coches, que representa el 4,29%.

3.2 La estructura comercial

Durante esta primera década del Siglo XXI, la estructura de las exportaciones que Colombia está enviando a Venezuela se encuentra dominada por productos de tipo industrial, los cuales constituyen más del 60% de los envíos, de conformidad con cifras del Ministerio de industria y comercio. El subsector de industria liviana tiene una participación de en promedio 30,16% dentro del total de productos exportados en el periodo de estudio. En cuanto a los productos agroindustriales, se puede apreciar que no han registrado variaciones significativas dentro de la canasta de bienes exportados, estos han ocupado en promedio 10,24% de los mismos. Para el periodo de estudio las exportaciones de este tipo de producto se han concentrado en los alimentos, la ropa, el cuero, los textiles y el papel, siendo en promedio el 66,2% de las mismas.

Ilustración 13 Composición de las exportaciones de Colombia a Venezuela



Fuente: Elaboración de autores a partir de datos proporcionados por el Ministerio de industria y comercio.

Del análisis de balanza comercial entre Colombia y Venezuela se evidencia una alta concentración de las exportaciones de Colombia hacia dicho país de tipo manufacturero, tal afirmación se puede sustentar con la elaboración del coeficiente de diversificación de productos exportados¹, en la tabla 2 se muestran los resultados del índice para el periodo de estudio. Uno de los periodos más importantes de la dinámica exportadora de Colombia hacia Venezuela fue el de 2005-2008 en donde la industria manufacturera aportó en promedio un 45% del crecimiento del total de las exportaciones industriales del país en el período mencionado.

¹ $GCD = \sum X_{ik} / X_{it} * 100$

Donde

X_{ik} = Exportaciones de los principales productos k del país i

X_{it} = Exportaciones totales del país i

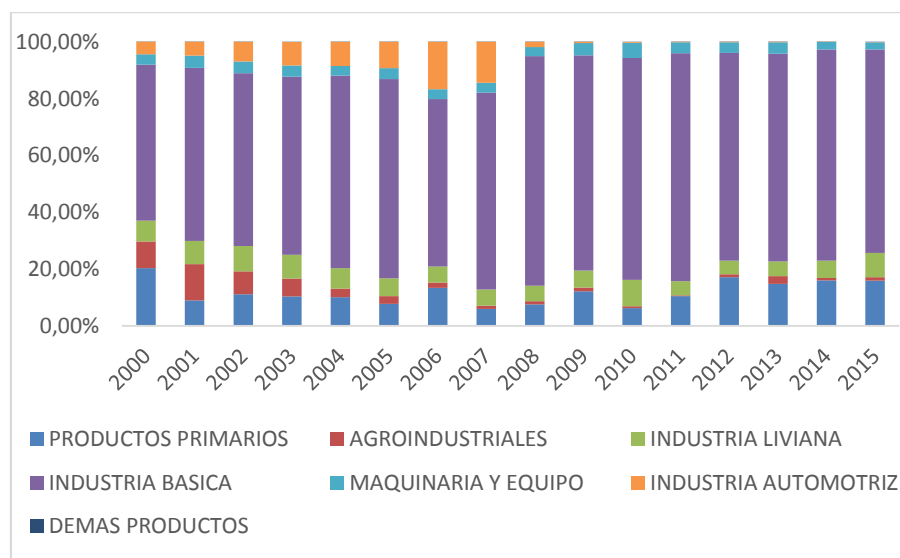
Tabla 2 Diversificación de las exportaciones de Colombia a Venezuela

Año	Grado de diversificación de las exportaciones
2000	91.99
2001	89.98
2002	91
2003	84.72
2004	82.67
2005	84.82
2006	84.66
2007	85.97
2008	78.00
2009	72.50
2010	84.68
2011	77.00
2012	64.35
2013	56.04
2014	75.36
2015	86.81

Fuente: Elaboración de autores a partir de datos proporcionados por el Ministerio de industria y comercio.

Por otro lado, la composición exportadora de Venezuela hacia Colombia se ha basado en todo el tiempo de estudio en la industria básica, la cual ha representado aproximadamente el 70% del total exportado, esta industria agrupa la industria metalúrgica, de papel y la química básica.

Ilustración 14 Composición de las exportaciones de Venezuela a Colombia



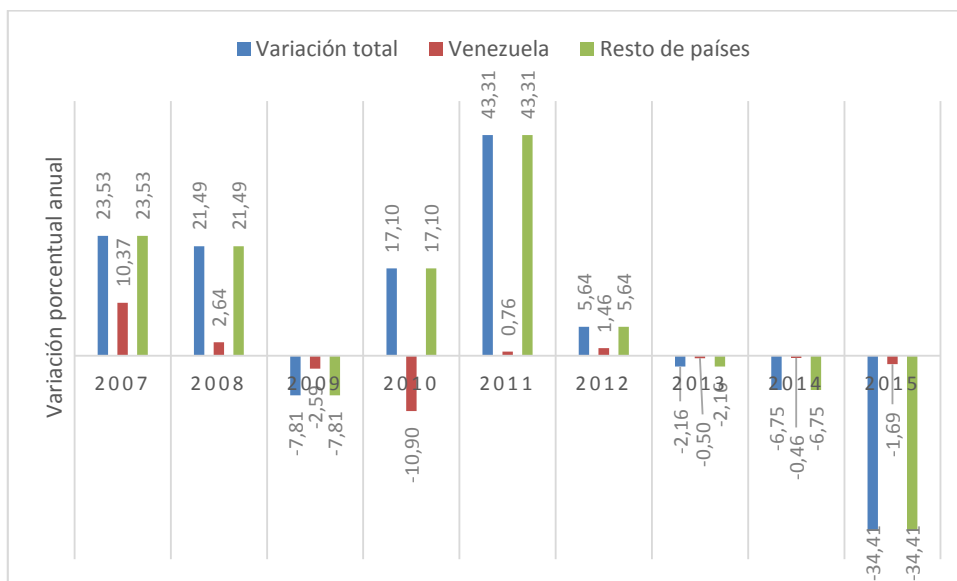
Fuente: Elaboración de autores con base en datos de Ministerio de Industria y Comercio

3.3 Efecto de la disminución de exportaciones de Colombia a Venezuela en las exportaciones de Colombia en el periodo 2007-2015

La incidencia de la disminución de las importaciones de Venezuela desde Colombia en la estructura nacional se ve reflejada en los cambios que se presentan en la cantidad exportada de productos de carácter industrial, los cuales a pesar de ser los de mayor exportación para el vecino país, han perdido participación relativa dentro del total exportado. La ilustración 15 señala que para el año 2009 del -7,81% de la disminución de las exportaciones totales, Venezuela aportó -2,6% y para los últimos tres años de estudio un promedio de -0,88% de la disminución de las mismas. En el 2013 las ventas internacionales pertenecientes al sector industrial disminuyeron en 2,16% de las cuales Venezuela aportó 0,5%, para el último año estudiado estas ventas bajaron en un 34,2% y Venezuela aportó el 1,69% de la misma. En el 2010, la disminución en la participación de la demanda de productos industriales de Venezuela se vio compensada por aumentos al resto de países los cuales aportaron 17,14%. En los años 2011-2012, las exportaciones totales mostraron

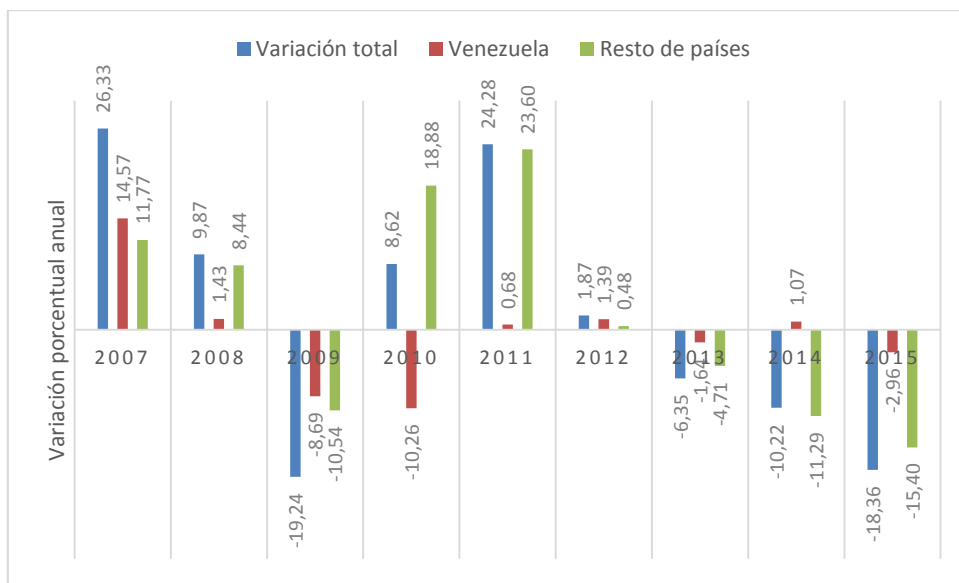
resultados positivos debido a las mejoras de los en los términos de intercambio y el restablecimiento de las relaciones comerciales. Finalmente, en el periodo 2013-2015 el comercio en Colombia muestra resultados negativos, el decrecimiento de las exportaciones hacia Venezuela corresponde a casi el 1% del comportamiento la balanza comercial colombiana.

Ilustración 15 Variación de las exportaciones totales de Colombia



Fuente: Elaboración de autores con base en datos del DANE.

Ilustración 16 Variación de las exportaciones industriales de Colombia



Fuente: Elaboración de autores con base en datos de Ministerio de Industria y Comercio.

Adicionalmente como se puede observar en la tabla 2, las condiciones de comercio entre Venezuela y Colombia llevaron a que en los periodos de 2008-2009 y luego de 2011-2014, el índice de concentración de productos de la rama industrial bajara a menos de 80%, esto significa que se presentaron cambios en la composición de los bienes exportados a Venezuela, especialmente una mayor tendencia hacia los productos primarios. Los productos industriales perdieron participación en el total exportado al pasar de 38% en el primer semestre de 2009 al 26% en el mismo período de 2010, a su vez petróleo y derivados pasó de 25% a 40% en el mismo lapso de tiempo. Esta recomposición de la estructura exportadora obedeció al impacto de los menores despachos al vecino país sobre las exportaciones industriales, ya que dicho mercado era su principal destino.

3.4 Participación del comercio exterior en las economías de Colombia y Venezuela

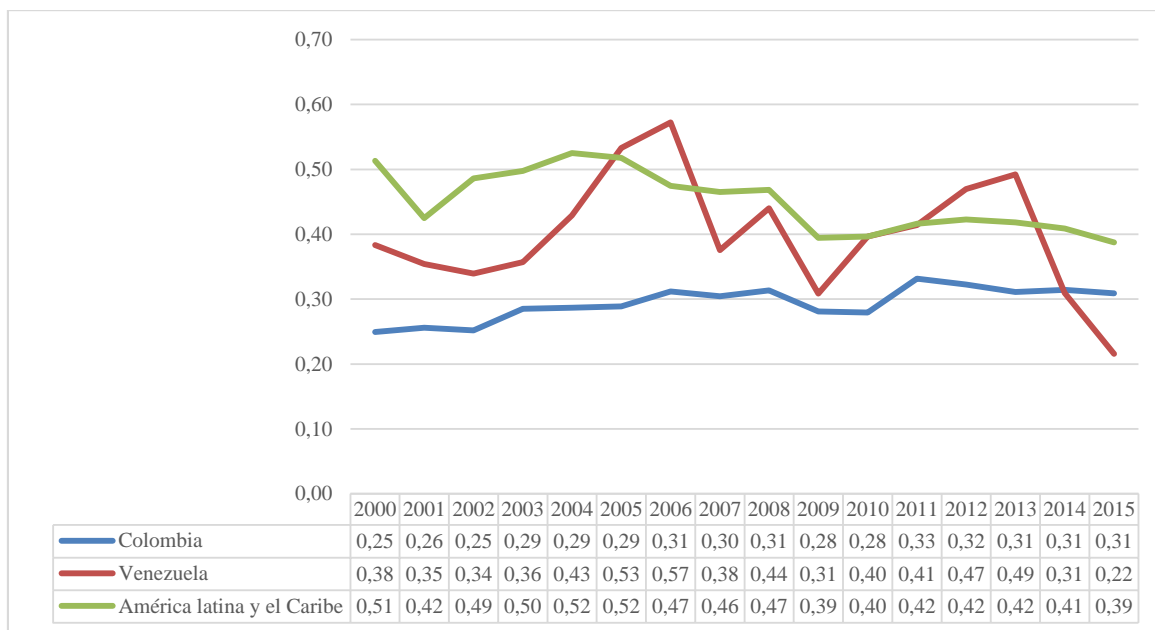
La Constitución Política de 1991 formalizó en Colombia el proceso de apertura económica, a partir de entonces han sido sustanciales los esfuerzos en materia de política comercial y de inversión abierta, herramientas que han suscitado en el país la firma de numerosos Tratados de Libre Comercio (TLCs) y Tratados Bilaterales de Inversión (TBI) con sus socios comerciales, reduciendo sus aranceles promedio y eliminando muchas barreras no arancelarias al comercio.

En el caso de Venezuela, en la década de los 90 se restituyeron las garantías económicas de participación en el comercio exterior que estaban suspendidas desde la promulgación de la Constitución de 1961, los sectores primario, secundario y terciario de la economía se avocaron a prepararse para competir en el mercado internacional. Sin embargo, desde 2002 la actividad privada y el mercado cambiario se han visto reguladas y controladas por el gobierno, limitando las posibilidades de una participación eficiente en el mercado global.

La relación entre las exportaciones y las importaciones totales con el PIB se utiliza a menudo para medir la apertura efectiva de un país al comercio mundial de bienes y, junto con los indicadores de inversión extranjera directa, el nivel de integración de un país con la economía mundial. La relación es, sin embargo, influenciada por diversos factores endógenos, como el tamaño, la estructura de la economía y la variación en el crecimiento económico y, por tanto, puede recoger una gran cantidad de factores macroeconómicos que afectarán directamente la dinámica comercial de un país.

En la ilustración 17 se muestran los resultados del coeficiente de apertura económica para Colombia, Venezuela y los países de Latinoamérica y el Caribe para el periodo de estudio:

Ilustración 17 Grado de apertura económica de Colombia, Venezuela y los países de Latinoamérica y el Caribe



Fuente: Elaboración de autores con base en datos de CEPAL.

Colombia ha tenido una proporción del comercio y el PIB que ha aumentado en el tiempo pasando de 0,25 en 2000 a 0,31 en 2015, sin embargo, tal cifra denota un bajo nivel de participación en el comercio internacional. Este comportamiento corresponde a las características de la estructura exportadora de Colombia al mundo, la cual está dominada por los productos agrícolas y mineros. Venezuela por su parte ha presentado un índice mucho más variable, en el último año estudiado este país ha presentado el nivel más bajo de apertura económica (0,22), y las exportaciones en su gran mayoría se basan en petróleo. Estas dos economías cuentan con una diversidad biológica privilegiada a nivel mundial que debe ser apoyada con desarrollo tecnológico e intelectual.

Año	Coeficiente de apertura económica (Sector Industrial)		
	Colombia	Venezuela	América Latina
2000	0,25	0,38	0,51
2001	0,26	0,35	0,42
2002	0,25	0,34	0,49
2003	0,29	0,36	0,50
2004	0,29	0,43	0,52
2005	0,29	0,53	0,52
2006	0,31	0,57	0,47
2007	0,30	0,38	0,46
2008	0,31	0,44	0,47
2009	0,28	0,31	0,39
2010	0,28	0,40	0,40
2011	0,33	0,41	0,42
2012	0,32	0,47	0,42
2013	0,31	0,49	0,42
2014	0,31	0,31	0,42
2015	0,31	0,22	0,39

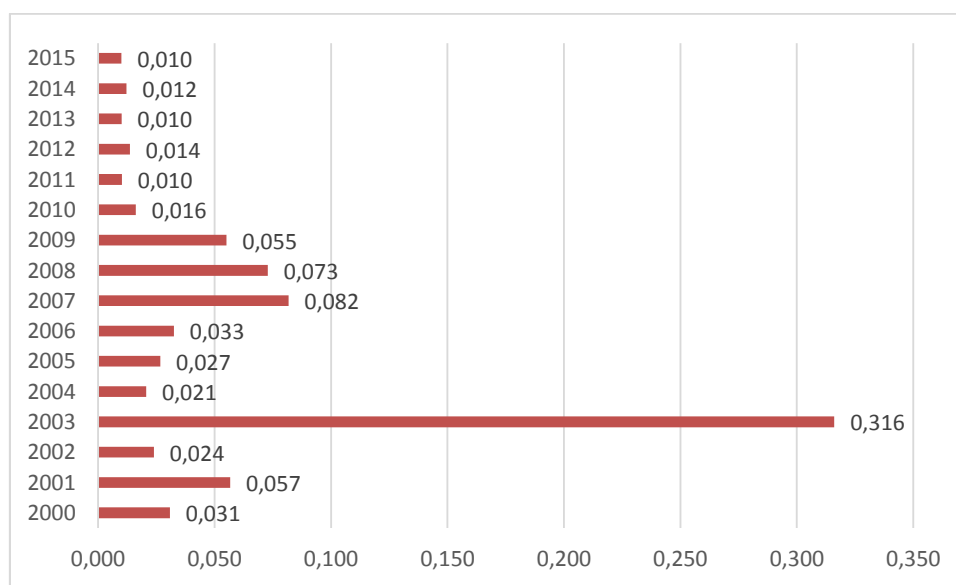
Al comparar los países con América latina, ambos se encuentran por debajo del promedio de América Latina y el Caribe. Ante tal situación Colombia ha respondido dándole mayor participación e importancia a las políticas de comercio exterior. La posición de Venezuela frente a la problemática es más compleja debido a la dependencia del petróleo y lo difícil que resulta modificar una estructura comercial en la que más del 90% de las ventas internacionales corresponden a un solo producto.

3.5 Tendencia del comportamiento de las ventajas comparativas reveladas de Colombia con Venezuela en el sector industrial

Para establecer de otro modo el grado de importancia de los productos industriales dentro de la canasta de bienes exportados a Venezuela se realiza el Índice de Ventajas comparativas Reveladas.

Balassa (1965) acuñó el término "Ventaja Comparativa Revelada" con el fin de indicar que, las ventajas comparativas entre naciones pueden ser reveladas por el flujo del comercio de mercancías, de este modo puede ser medida la magnitud de importancia de un bien o servicio en las exportaciones de un mercado a otro mercado, comparado con las exportaciones del mismo producto hacia el mundo; igualmente indica las condiciones competitivas del producto; los resultados del índice indicarán que si es mayor que cero los productos poseen ventaja comparativa revelada, y generalmente muestra que las exportaciones del país exceden las importaciones ($\text{Exp/Imp} > 1$). Por el contrario, un valor negativo indica desventaja comparativa revelada, y por lo general implica que las importaciones exceden las exportaciones ($\text{Exp/Imp} < 1$). En la gráfica 18 se muestran los resultados del índice de Colombia para con Venezuela en los productos industriales.

Ilustración 18 Índice de ventajas comparativas reveladas de los productos industriales de Colombia hacia Venezuela



Fuente: Elaboración de autores con base en datos de DANE y Ministerio de Industria y Comercio.

En el periodo de estudio todos los resultados se ubicaron sobre cero, alcanzando el mayor valor en el año 2003 (0,316). Esto demuestra que Colombia ha desarrollado una fortaleza exportadora en materia industrial para con Venezuela, tal ventaja debe ser aprovechada para el fortalecimiento

del sector a nivel nacional. “El comercio de Venezuela con Colombia tiene importantes efectos dinámicos de diversificación, aprendizaje exportador y es cualitativamente superior al que se da con el resto del mundo al estar conformado en su casi totalidad por productos manufacturados” (Gutiérrez, 2007, p.63).

Para el periodo de 2010-2015 se registran los resultados más bajos, lo cual tiene coherencia con la disminución de las importaciones al vecino país producto de las distorsiones políticas y económicas entre ambos y, como se ha mencionado, la dinámica no tan contundente de la economía venezolana.

Recomendaciones de políticas económicas, políticas y comerciales

El comercio bilateral entre Colombia y Venezuela ha experimentado diferentes etapas de auge y crisis desde los años setenta hasta la actualidad. Los cambios en políticas económicas y comerciales se hicieron más evidentes en Venezuela durante el ciclo del ex presidente Hugo Chávez y han continuado en el mandato de Nicolás Maduro, dichos cambios llevaron al país a una transformación productiva que generó una burbuja de consumo experimentada por el auge de los precios del petróleo. Sin embargo, con la caída de los precios del barril del petróleo a nivel mundial, la economía venezolana se encuentra en uno de los periodos de mayor contracción económica de su historia, lo que ha generado una alta migración de nacionales a países vecinos. Por otro lado, en Colombia ha jugado un papel muy importante las políticas económicas, a pesar de que no han sido totalmente evidentes han beneficiado la producción de bienes de consumo a través de una mayor protección efectiva mediante aranceles altos que son los bienes con mayor nivel de intercambio entre estos países. A su vez, estas políticas de desarrollo de comercio bilateral entre estos países vecinos llevaron a un proceso de más desviación que creación de comercio (Esguerra, Montes, Garavito, & Pulido, 2010). En este sentido, se hace necesario que ambas naciones empiecen analizar algunas de las políticas implementadas en su economía teniendo en cuentas algunas de las recomendaciones que se harán a continuación:

- Los principales productos intercambios entre Colombia y Venezuela son los alimentos, automóviles, textiles, confecciones, petroquímicos y cosméticos. Sin embargo, estos mismos productos son los que poseen mayores niveles de protección en ambas naciones. Por lo cual, Colombia como potencia exportadora hacia Venezuela debería aplicar políticas económicas que permitan una disminución de los niveles arancelarios de estos productos ya que Venezuela con los altos precios que paga por ese grupo de bienes podría

sustituir la demanda hacia Colombia por otro proveedor que le ofrezca precios más competitivos.

- Venezuela debe realizar una modificación de la política cambiaria, para neutralizar los impactos adversos de un tipo de cambio sobrevaluado y enfrentar paulatinamente la dualidad monetaria que distorsiona los precios relativos en esa economía; así como valorar la posibilidad de la creación de ciertos mecanismos innovadores de financiación. Aunque, en la actualidad el gobierno de Maduro ha decidido hacer un cambio en el sistema de divisas de tipo de cambio complementario flotante de mercado (DICOM), en el cual se establecieron dos bandas sobre las que fluctuará el precio de la moneda, el país debe propender por abrir más el tipo de cambio a la economía de mercado.
- El gobierno venezolano debe trabajar en el fortalecimiento de una política fiscal que contribuya a superar la crisis económica actual, ya que el gobierno ha inyectado demasiado dinero a la economía lo que ha generado una hiperinflación en el país que ha sido imposible controlar. Por ende, los niveles de crecimiento y de intercambio de bienes y servicios se han visto altamente afectados, es necesario que se busquen alternativas de créditos externos y se apliquen políticas monetarias que restrinjan la introducción de más dinero nacional a la economía.
- Diversificación de la economía: Aprovechando las condiciones climáticas y geográficas, además de la extensión de sus tierras, Venezuela y Colombia deben procurar la diversificación de su economía y no solo depender de un solo producto para el caso de Venezuela con el petróleo o de un sector económico para el caso de Colombia con la agricultura. Si bien es cierto Venezuela ha obtenido grandes ingresos por exportaciones de petróleo, se ha visto en los últimos años gravemente afectada por los bajos precios del

mismo, desestabilizando su economía. Se recomienda entonces, estudiar a fondo las fortalezas de cada economía y mediante políticas económicas, favorecer otros productos o sectores de la economía que han sido rezagados y que pueden llegar a ser generadores de ingresos y de empleo y por tanto de bienestar social para ambos países. Esto permitirá la reducción de importaciones en productos que se podrían fabricar dentro de cada país y por tanto una mejora en su balanza comercial.

- Mantener un buen clima en las relaciones diplomáticas entre ambas naciones: El daño en las relaciones diplomáticas afectó directamente a la economía de ambos países, pues con la ruptura de estas relaciones, Venezuela decidió congelar las relaciones comerciales con Colombia afectando inmediatamente la economía de ambos países. Se recomienda entonces a los gobiernos, mantener un buen clima en las relaciones diplomáticas y que dichas relaciones promuevan siempre el bien común a través del buen dialogo y de la formulación de políticas que favorezcan a ambos países.
- Transparencia en los indicadores económicos y sociales por parte del Gobierno Venezolano: Las políticas públicas son fundamentales para determinar la calidad de vida de los habitantes de una nación. Para su creación y ejecución, se debe conocer el estado real de los diferentes indicadores de la sociedad, que mediante su análisis permitan conocer los problemas públicos. Se recomienda una mayor transparencia y una publicación constante de la situación real del país.
- Búsqueda de nuevos mercados: Se recomienda aumentar la búsqueda de nuevos mercados para eliminar la dependencia económica de ambos países y evitar que dificultades en las relaciones diplomáticas alteren de forma directa la dinámica de sus economías.

4. CONCLUSIONES

Debido a las cercanías geográficas entre Colombia y Venezuela, durante muchos años estos dos países han desarrollado altos niveles de intercambio de bienes y servicios, que en su gran mayoría son pertenecientes al sector industrial, pero con bajos niveles de transformación productiva.

La base de la economía venezolana es la explotación petrolera, no obstante, después de la crisis en los precios del petróleo, el país tomó la decisión de reactivar otros sectores de la economía, sobre todo en la producción de víveres debido a la escasez de alimentos que se presentaba en la nación, esto llevó a la creación de la “Misión Alimentación” destinada a efectuar el mercadeo y comercialización permanente de productos alimenticios y otros productos de primera necesidad.

Esta dinámica de producción y exportaciones de bienes hacia ambas naciones complementarias en los intercambios internacionales, sin embargo, a inicios del siglo XXI las relaciones políticas, económicas y diplomáticas entre ambos países empezaron a deteriorarse debido a diferentes acontecimientos políticos y decisiones tomadas por los gobernantes de turno que llevaron al cierre de las fronteras limítrofes entre ambas naciones.

En este sentido, Colombia y Venezuela han firmado diferentes acuerdos comerciales con el objetivo de impulsar el comercio entre ambas naciones, sin embargo, después de la firma del TLC entre Colombia y Estados Unidos, se generaron malestares por parte del gobierno de Hugo Chávez que lo llevaron a tomar la decisión de retirarse de la CAN, lo que generó un deterioro en el flujo comercial entre los dos países ya que el comercio entre estas dos naciones llegó a representar el 80% de los flujos en la Comunidad Andina. Luego decidieron firmar una declaración de principios de cooperación y un acuerdo de alcance parcial de naturaleza comercial con el fin de reactivar las

relaciones políticas, económicas y diplomáticas. No obstante, aún se mantiene la tensión entre ambas naciones y los niveles de intercambio no se han podido recuperar.

De este modo, la relación comercial entre Colombia y Venezuela durante el periodo de estudio ha presentado diversas fases, entre las cuales se destaca el periodo de 2004 y 2009 en donde se registró el mayor crecimiento de ventas hacia Venezuela. En tal periodo se evidenciaron políticas económicas en ambos lados de la frontera que, si bien fomentaron en primera instancia dicho comercio, en los últimos años se vieron coartadas por el deterioro de las relaciones políticas entre países y las condiciones económicas de Venezuela, registrando menos importaciones provenientes de Colombia.

El flujo comercial en el periodo estudiado se desarrolló de manera acentuada en los productos industriales los cuales ocuparon un promedio de más de 70% del total exportado. Siendo Venezuela el principal destino exportador de productos industriales de Colombia (en especial de industria liviana), la afectación hacia la balanza comercial de bienes industriales es notoria, esta situación lleva a considerar de manera importante la plataforma exportadora de Colombia en bienes tan relevantes como este, y las oportunidades de desarrollo tecnológico y económico que pueden verse disminuidas con ello.

5. BIBLIOGRAFIA

- ANDI. (2015). *www.andi.com.co*. Obtenido de <http://www.andi.com.co/Documents/Balance2015/ANDI%20-%20Balance%202015%20y%20Perspectivas%202016.compressed.pdf>
- Asociacion Nacional de Empresarios de Colombia (ANDI). (2016). *www.andi.com.co*. Obtenido de <http://www.andi.com.co/Documents/Documentos%202016/ANDI-Balance%202016-Perspectivas2017.pdf>
- Banco Central de Venezuela. (2003). *Informe Economico 2003*. Cçaracas.
- Banco Central de Venezuela. (2009). *Informe Economico 2009*. Caracas.
- BANREP. (s.f.). *www.banrepcultural.org*. Obtenido de http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/economia/sectores_economicos
- Barrera, C. (2005). Teoría del comercio Internacional.
- Cancilleria de Colombia. (1 de Marzo de 2016). *www.cancilleria.gov.co*. Obtenido de https://www.cancilleria.gov.co/sites/default/files/Normograma/docs/ley_1722_2014.htm
- Cardozo, E. (Octubre de 2011). *www.ildis.com*. Obtenido de <http://library.fes.de/pdf-files/bueros/caracas/08759.pdf>
- Comicion de Enlace para la internacionalizacion de Misiones Sociales. (2003). Obtenido de http://ceims.mppre.gob.ve/index.php?option=com_content&view=article&id=38:mision-alimentacion
- Congreso de la Republica. (29 de Enero de 2016). *Presidencia de la Republica*. Obtenido de <http://es.presidencia.gov.co/normativa/normativa/LEY%201776%20DEL%2029%20DE%20ENERO%20DE%202016.pdf>
- Congreso de la Republica. (2013). *Minagricultura*. Obtenido de <https://www.minagricultura.gov.co/planeacion-control-gestion/Gestin/Plan%20de%20Acci%C3%B3n/PLAN%20NACIONAL%20DE%20DESARROLLO%202014%20-%202018%20TODOS%20POR%20UN%20NUEVO%20PAIS.pdf>
- Congreso de la Republica. (2001). *www.dnp.gov.co*. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/PND/PND.pdf>
- Congreso de la Republica. (24 de Julio de 2007). *www.supervigilancia.gov.co*. Obtenido de <http://www.supervigilancia.gov.co/?idcategoria=4033>
- Congreso de la Republica. (2009). *www.dnp.gov.com*. Obtenido de <https://colaboracion.dnp.gov.co/cdt/pnd/pnd2010-2014%20tomo%20i%20cd.pdf>
- DIAN. (2003). *www.dian.gov.co*. Obtenido de <http://www.dian.gov.co/dian/14cifrasgestion.nsf/e7f1561e16ab32b105256f0e00741478/8b0dea2742c5a95905256f71006afc3a?OpenDocument>
- DIAN. (2015). *Boletin de Comercio Exterior*. Bogota.
- Esguerra, M., Montes, E., Garavito, A., & Pulido, C. (2010). El comercio Colombo-Venezolano. *Borradores de economía*.
- FAO. (1997). *www.fao.org*. Obtenido de <http://www.fao.org/docrep/w5800s/w5800s00.htm>
- Fernandez, C., & Pineda, J. (Mayo de 2006). <https://www.caf.com>. Obtenido de [https://www.caf.com/media/2885/La_Salida_de_Venezuela_de_la_CAN\(may-2006\).pdf](https://www.caf.com/media/2885/La_Salida_de_Venezuela_de_la_CAN(may-2006).pdf)
- Garcia, A. (s.f.). *ICESI*. Obtenido de <file:///C:/Users/dell/Downloads/640-644-1-PB.pdf>

Gobierno de Venezuela. (Septiembre de 2001). *www.flacsoandes.org*. Obtenido de http://www.flacsoandes.org/internacional/gobiernos_en_linea/venezuela/02plan_de_desarrollo_2001_2007.pdf

Gobierno de Venezuela. (Septiembre de 2007). *www.mppp.gov.ve*. Obtenido de <http://www.mppp.gov.ve/wp-content/uploads/2013/09/Plan-de-la-Naci%C3%B3n-2007-2013.pdf>

Gobierno de Venezuela. (4 de Diciembre de 2013). *www.gobiernoenlinea.gov.co*. Obtenido de <http://gobiernoenlinea.gov.ve/home/archivos/PLAN-DE-LA-PATRIA-2013-2019.pdf>

Guerra, M., Lopez, A., & Boersner, N. (2011). *www.xivrem.ujaen.es*. Obtenido de <http://xivrem.ujaen.es/wp-content/uploads/2011/11/71-R-105M109.pdf>

Instituto de Relaciones Internacionales. (2010). Colombia y Venezuela: Declaracion de Principios . *Revista Relaciones Internacionales*.

Invierta en Colombia. (Diciembre de 2010). *www.inviertaencolombia.com.co*. Obtenido de http://www.inviertaencolombia.com.co/Adjuntos/087_Perfil%20Sector%20Agroindustria1.pdf

Malamud, C. (8 de noviembre de 2006). <http://www.realinstitutoelcano.org>. Obtenido de http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano_es/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/dt28-2006

Ministerio de Agricultura. (s.f.). *www.minagricultura.gov.co*. Obtenido de <https://www.minagricultura.gov.co/ministerio/programas-y-proyectos/Paginas/Programa-Desarrollo-Rural-con-Equidad-DRE.aspx>

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. (2017). *www.mincit.gov.co*. Obtenido de <http://www.mincit.gov.co/minindustria/>

MPPEUCT. (3 de Noviembre de 2010). *www.mppeuct.gov.ve*. Obtenido de <https://www.mppeuct.gov.ve/actualidad/noticias/venezuela-y-colombia-acuerdan-trabajar-en-areas-productivas>

Programa de Transformacion Productiva. (s.f.). *www.ptp.com.co*. Obtenido de <https://www.ptp.com.co/contenido/contenido.aspx?catID=607&conID=1>

Salmeron, V. (23 de Septiembre de 2016). *www.prodavinci.com*. Recuperado el 14 de Octubre de 2017, de <http://prodavinci.com/blogs/del-dolar-cucuta-al-dolar-instagram-por-que-se-detuvo-el-alza-del-dolar-paralelo-por-victor-salmeron/?output=pdf>

Voltairenet. (10 de Agosto de 2010). Obtenido de <http://www.voltairenet.org/article166705.html>

ANEXOS

ANEXO A. Exportaciones e Importaciones Industriales de Colombia

Año	Exportaciones industriales	tasa de crecimiento anual	Importaciones industriales	tasa de crecimiento anual
2000	1307	---	900	---
2001	1741	33,21%	747	-17,00%
2002	1127	-35,27%	740	-0,94%
2003	696	-38,24%	688	-7,03%
2004	1627	133,76%	1030	49,71%
2005	2096	28,83%	1136	10,29%
2006	2727	30,10%	1438	26,58%
2007	5270	93,25%	1304	-9,32%
2008	6070	15,18%	1140	-12,58%
2009	4049	-33,29%	527	-53,77%
2010	1422	-64,88%	291	-44,78%
2011	1724	21,24%	533	83,16%
2012	2555	48,20%	502	-5,82%
2013	2255	-11,74%	409	-18,53%
2014	1986	-11,93%	419	2,44%
2015	1060	-46,63%	270	-35,56%

Elaboración propia con base en datos del DANE, ver Ilustración 11, capítulo